



Металлурги должны снижать себестоимость

Генеральный директор ПО «Металлургпром» Василий Харахулах прогнозирует неконкурентоспособность металлургических предприятий Украины на внешних и внутренних рынках в посткризисный период.

«Сегодня по различным причинам себестоимость металлопродукции на украинских предприятиях де-факто выше по сравнению с российскими, китайскими, а по некоторым позициям – и с турецкими. Через полгода-год стабилизируется уровень производства и потребления металла, однако, вероятно, нам не светит место ни на мировых рынках, ни на внутреннем рынке», – сказал В.Харахулах. Он призвал предприятия предпринимать соответствующие меры по снижению себестоимости производства.

При этом, Василий Харахулах сообщил, что по сравнению с февралем ситуация в металлургии Украины ухудшилась. В феврале объемы суточного производства металлопродукции были наиболее высокими в текущем году. В апреле среднесуточное производство чугуна по сравнению с мартом снизилось до 64,3 тыс. т. По его словам, за 11 дней мая среднесуточное производство чугуна составило 67,7 тыс. т, в то время как за аналогичный период прошлого года – 106,5 тыс. т. В то же время, в октябре-2008 этот показатель достигал 50,9 тыс. т, ноябре – 42,6 тыс. т, декабре – 53,7 тыс. т, феврале 2009 года – 70,4 тыс. т. По состоянию на 12 мая из 43 доменных печей простаивали 14, из 21 конвертера – пять, из 42 мартеновских печей – 28.

Рентабельность металлургов сократилась на 18 процентных пунктов

По данным генерального директора «Металлургпром» Василия Харахулаха, в первом квартале 2009 года финансовый результат от обычной деятельности до налогообложения металлургических предприятий Украины составил 2,3 млрд. грн. убытков по сравнению с 2,7 млрд. грн. прибыли в первом квартале 2008 года.

При этом, доход от реализации продукции по сравнению с соответствующим периодом прошлого года снизился более чем на 30%. Рентабельность предприятий отрасли сократилась на 18,1 процентных пунктов и составляет –8,5%.

На «Запорожстали» принята новая программа инвестиций в установку нового оборудования, рассчитанная до 2015 года

«Северсталь» останавливает свои североамериканские заводы, британский комбинат Teeside на грани закрытия

Канадские профсоюзы выступают за национализацию заводов U.S. Steel, остановленных вопреки инвестобязательствам

Повышение цен на ближневосточном рынке длинномерного проката сменилось стабилизацией, спрос снизился

Цены на плоский прокат в западных странах снова понизились, но металлурги считают, что это произошло в последний раз

В США официально начато антидемпинговое расследование против китайских поставщиков нефтегазовых труб

Котировки Лондонской биржи металлов

Наименование	7 мая		8 мая		11 мая		12 мая		13 мая	
	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт
Алюминий	1550,5	1587	1515,5	1557	1482,5	1522	1519	1553	1483	1521
Алюминиевый сплав	1300	1330	1251	1290	1221	1255	1190	1230	1200	1210
Медь	4760	4780	4752	4764	4527	4540	4626	4659	4508	4530
Свинец	1481	1490	1473,5	1484	1440,5	1440	1461	1468	1451	1441
Никель	13035	13150	13255	13305	12775	12875	13335	13450	12455	12545
Олово	14025	13900	14340	14100	13850	13825	14400	14200	13895	13615
Цинк	1589	1614	1541	1560	1505	1537	1551	1577	1435	1475

Дебиторская задолженность возросла более чем на 48% или на 13 млрд. грн. Кредиторская задолженность увеличилась почти на 70% или на 15 млрд. грн. Задолженность бюджета перед предприятиями по возмещению НДС также продолжает расти и по состоянию на 1 апреля 2009 года составляла 3,1 млрд. грн. против 2,5 млрд. грн. на такую же дату в 2008 году.

§ **Метпредприятия смогут вернуться к докризисному объему инвестиций**

Согласно прогнозу генерального директора ПО «Металлургпром» Василия Харахулаха, объем инвестиций в металлургии в ближайшие годы составит порядка 10 млрд. грн. в год.

По его словам, с 2004 по 2007 годы объем освоения капитальных инвестиций в отрасли рос ежегодно и увеличился в 3,5 раза – до 10,5 млрд. грн. В 2008 году этот показатель снизился до 8,6 млрд. грн. из-за кризиса.

В 2008 году производственная мощность по чугуну в стране составляла 45,232 млн. т в год, а использование производственных мощностей – 80%. Такой же коэффициент загрузки производственных мощностей в сталеплавильном и прокатном производствах.

§ **Металлурги могут лишиться льгот**

«Укрзалізниця», НАК «Нефтегаз Украины» и Министерство топлива и энергетики обратились к премьер-министру Юлии Тимошенко с просьбой рассмотреть возможность отмены моратория на повышение тарифов, введенного постановлением КМУ № 925 в конце 2008 года и пролонгированного 10 апреля 2009 года. Об этом сообщил директор департамента развития секторов экономики Министерства экономики Олег Пендзин на балансовом совещании представителей предприятий ГМК в Днепропетровске.

Олег Пендзин отметил серьезность сложившейся ситуации, пояснив, что несмотря на предоставленные ме-

таллургам льготы метпредприятия не снижают цены на внутреннем рынке, нарушая тем самым договоренность с правительством. «Цены внутреннего рынка на металлопродукцию по большинству позиций выше экспортных, а по некоторым позициям – значительно выше, на 25-40%», – подчеркнул он.

О. Пендзин сообщил, что на предстоящем совещании с участием собственников предприятий планируется тщательно проанализировать ситуацию с подготовкой текста меморандума о взаимопонимании между Кабинетом министров и предприятиями ГМК, а также выполнением обязательств, в частности метпредприятиями. Кроме того, будет рассматриваться вопрос о погашении задолженности метпредприятий перед угольщиками.

По словам О. Пендзина, после совещания подготовка текста меморандума, скорее всего, будет завершена, при этом, в него будет внесен пункт об обязательстве участвующих в меморандуме метпредприятий продавать продукцию на внутреннем рынке не выше экспортных цен.

§ **ИСД приостановил строительство завода в России**

Как сообщает «Интерфакс», корпорация «Индустриальный союз Донбасса» заморозила строительство сталепрокатного завода в Армавире (Краснодарский край, РФ). Приостановку строительства объекта в администрации Армавирского района связывают с ухудшением финансово-экономических показателей деятельности корпорации.

«Пока инвестор не продвинулся дальше земельных работ и вложил в проект не более 350 млн. руб.», – сообщил представитель администрации. ИСД рассчитывает привлечь деньги в крупных европейских банках. «Чтобы найти средства для продолжения строительства, корпорация пригласила международную консалтинговую фирму Atkins, эксперты которой проводят независимую оценку проекта и составляют бизнес-план международного образца», – добавил он.

Исполняющий обязанности директора ЗАО «Армавирский металлургический завод» Дмитрий Бобрышев подтвердил информацию о приостановке строительства, добавив, что проектные работы продолжаются. Он не смог назвать объем средств, необходимых ИСД для продолжения строительства. Изначально ИСД планировал вложить в реализацию данного проекта \$220-250 млн.

§ **ИСД рассчитывает на поддержку Еврокомиссией плана реструктуризации Stocznia Gdansk**

Польская «дочка» корпорации «Индустриальный союз Донбасса» ISD Polska, владеющая контрольным пакетом акций Гданьской судовой верфи, рассчитывает на поддержку плана ее реструктуризации представителями Еврокомиссии в ближайшее время. Об этом «Интерфакс-Украина» сообщил председатель правления ISD Polska Константин Литвинов.

При этом, он затруднился однозначно спрогнозировать решение Еврокомиссии, но напомнил, что ЕК требует сократить производственные мощности судовой верфи ориентировочно от 180 тыс. т валового тоннажа до 100 тыс. т, т.е. закрыть два из трех существующих стапелей судовой верфи.

Представитель ИСД считает, что в случае успешных переговоров в Брюсселе профсоюзы не должны противодействовать реализации плана реструктуризации, так как он будет согласован как с польским правительством, так и с Еврокомиссией. В случае же, если план реструктуризации не будет одобрен, судовой верфь будет подвергнута банкротству, сказал он, подтвердив ранее уже высказываемое мнение корпорации на этот счет.

Как сообщили недавно польские СМИ, президент страны Лех Качинский обратился с письмами к президенту Украины Виктору Ющенко и премьеру Юлии Тимошенко с просьбой содействовать в решении проблем Гданьской судовой верфи, подконтрольной ИСД.

Со своей стороны Л. Качинский обещал содействие в выводе предприятия из кризиса.

Напомним, что ИСД, Еврокомиссия и правительство Польши провели работу по подготовке нового плана реструктуризации судостроительного завода Stocznia Gdansk S.A. во исполнение требований ЕК по легализации предоставленной в 2004 году польским правительством бюджетной помощи в размере 750 млн. злотых (около \$311 млн.).

§ «Метинвест» создаст проблемы украинским угольщикам

Объединение коксохимических предприятий Украины «Укркокс» прогнозирует осложнение отношений между ГП «Уголь Украина» и группой «Метинвест» по вопросу ожидаемого увеличения импорта коксующихся углей в связи с недавним приобретением донецкой группой американского угольного предприятия United Coal Company. Об этом сообщил генеральный директор «Укркокса» Анатолий Старовойт.

Мощность United Coal Company составляет 5 млн. т высококачественных коксующихся углей в год. «5 млн. т в Украину не придут, но 2 млн. т следует ожидать. И предстоит борьба с угольщиками Украины, которые будут говорить, что у них не берут уголь, а также будут говорить об уровне цен на их продукцию», — прогнозирует А. Старовойт. По его мнению, «Укркокс» и Министерство промышленной политики должны совместно решать эту проблему.

Между тем, по данным генерального директора «Металлургпром» Василия Харахулаха, коксохимические предприятия Украины в январе-апреле 2009 года снизили импорт коксующихся углей на 48% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года — до 2,2 млн. т. Поставки углей украинской добычи на коксохимические заводы в этот период упали на 12% по сравнению с четырьмя месяцами 2008 года — почти до 5,950 млн. т.

По словам В. Харахулаха, для выпуска в текущем году 25 млн. т чугуна потребность в украинских коксующихся углях

в пересчете на угольный концентрат составляет 17,2 млн. т, потребность в импортных коксующихся углях — 5,5 млн. т.

§ Метпредприятия не рассчитываются за поставленную им огнеупорную продукцию

Ассоциация огнеупорных предприятий Украины обеспокоена высоким уровнем задолженности металлургических предприятий за реализованную огнеупорную продукцию, а также нежелание рассчитываться по выполненным контрактам. Об этом сообщила представительница ассоциации на балансовом совещании представителей предприятий ГМК Украины в Днепропетровске. По ее информации, металлурги должны огнеупорным предприятиям 92 млн. грн.

При этом, она отметила, что метпредприятия не желают проводить сверку по выполненным контрактам, пытаются вынудить огнеупорные предприятия дать им скидку или предлагают бартер. По ее словам, некоторые комбинаты не покупают огнеупорную продукцию в Украине, а стремятся завезти ее по импорту, хотя она не лучшего качества.

§ Группа «Приват» хочет войти в совет директоров Ferrexpo

Владельцы Приватбанка Игорь Коломойский и Геннадий Боголюбов, в марте этого года сконцентрировавшие свыше 10% акций горнорудной компании Ferrexpo, иницируют расширение совета директоров компании. Как сообщили в пресс-службе Ferrexpo, соответствующее обращение компания получила от Ralkon Commercial Limited, представляющей интересы И. Коломойского, и Fayver Properties Inc., подконтрольной Г. Боголюбову.

В пресс-службе отметили, что запрос будет рассмотрен, добавив, что на его рассмотрение и назначение собрания отводится 7 недель. В компании не уточнили, кого предлагают ввести в совет директоров владельцы Приватбанка.

По информации газеты «Коммерсантъ-Украина», речь идет о самом Г. Боголюбове и главе инвестиционной компании «Ренессанс Капитал Украина» Григории Гуртовом. Последний может стать независимым директором.

§ «Запорожсталь» заглядывает в 2015 год

Металлургический комбинат «Запорожсталь» планирует завершить установку агрегата горячего оцинкования с последующим полимерным покрытием в 2015 году. Производительность агрегата составит 300 тыс. т в год. С его помощью комбинат сможет расширить номенклатуру выпускаемой продукции и обеспечить поставку холоднокатаного проката с цинковым защитным покрытием для нужд автомобильной, машиностроительной, электротехнической промышленности и других отраслей. Начало установки намечено на 2012 год, инвестиции оцениваются на уровне 505 млн. гривен.

Также в 2015 году комбинат намерен завершить установку реверсивного двухклетьевого стана холодной прокатки 1700 с участком подготовки валков. Стан будет производить холоднокатаный прокат в рулонах толщиной 0,3-3 мм для производства в объеме 350 тыс. т в год холоднокатаного листа и 150 тыс. т в год жести толщиной 0,18-0,36 мм. Инвестиции оценены в 450 млн. гривен.

Кроме того, в планах комбината — установка линии полимерных покрытий (2012-2015 годы) производительностью 150 тыс. т в год с инвестициями в проект в размере 180 млн. гривен.

§ КЖРК инвестирует в техперевооружение и капстроительство

Криворожский железорудный комбинат намерен инвестировать 203 млн. гривен в развитие производства в 2009 году. В частности, 179 млн. гривен комбинат направит на техническое перевооружение и капитальное строительство (замена многоканатной подь-

емной машины на шахте им. Ленина и др.), 23,9 млн. гривен – на капитальные ремонты.

§ Россия защищает свой рынок труб большого диаметра от импорта

Как сообщает «Интерфакс-Украина», правительство РФ расширило перечень стран-импортеров труб большого диаметра (ТБД), продукция которых облагается импортной пошлиной в размере 8% от таможенной стоимости. Соответствующий документ премьер-министр РФ Владимир Путин подписал 8 мая.

Ранее 8%-ной пошлиной не облагались ТБД, ввозимые из стран – участниц так называемой «схемы преференций РФ». К ним, в основном, относились развивающиеся страны – от Албании и Барбадоса до Эфиопии и Ямайки.

Таким образом, постановление фактически никак не меняет расстановку сил на российском рынке ТБД, поскольку не меняет пошлины в отношении продукции основных производителей труб – Украины и Китая.

§ «Северсталь» останавливает производство на своих американских заводах

ОАО «Северсталь» полностью останавливает производство на Severstal Warren (бывшая WCI Steel) из-за продолжающегося ухудшения экономической ситуации и дальнейшего падения уровня заказов, говорится в сообщении компании. Кроме того, «Северсталь» заявляет, что в ближайшие несколько недель прекратит производство холоднокатаного листа и листа с покрытием на заводе Severstal Wheeling (бывшая Wheeling-Pittsburg). Мощности по выплавке стали и выпуску горячего проката на этом предприятии были остановлены ранее (в ноябре 2008 года) и в обозримом будущем не возобновят свою работу. Завод будет производить только трубы, кокс и жель.

На Severstal Warren с октября также уже остановлены некоторые цеха, и возобновление их работы не планируется

до момента улучшения конъюнктуры на рынке. На обоих предприятиях в течение нескольких следующих месяцев будут высвобождены либо отправлены в отпуск около 3 тыс. человек.

Как писали американские СМИ, «Северсталь» в июне может также частично остановить производство на заводе Sparrows Point, отправив в отпуск не менее трети работников предприятия. Компания не подтверждает и не опровергает эту информацию, но заявляет, что рассматривает различные меры по сбалансированию уровня заказов с производственными мощностями североамериканских активов.

Между тем, Financial Times со ссылкой на источники в отрасли сообщила, что «Северсталь» ведет переговоры о продаже своих североамериканских активов с рядом потенциальных покупателей, среди которых транснациональная корпорация Arcelor Mittal, американская Nucor, индийская Essar и бразильская CSN. При этом, источники называют последнюю наиболее вероятным покупателем, однако не уточняют возможную структуру сделки.

§ Инвестбанки будут торговать железной рудой

Как пишет Financial Times, три крупнейших международных инвестиционных банка, занимающихся торговлей сырьем, – Morgan Stanley, Goldman Sachs и Barclays Capital – собираются создать площадку для торгов железной рудой. Это свидетельствует о быстром росте рынка сырьевых деривативов на фоне сложных переговоров по ежегодным контрактам.

По мнению руководителей горнодобывающих концернов, традиционная система ежегодных переговоров об изменениях цен на железную руду между «большой тройкой» экспортеров в лице Vale, Rio Tinto, BHP Billiton и потребителями (сталелитейными предприятиями Китая и других стран) себя изжила.

Трейдерам утверждают, что цены спотового рынка и железорудные фьючерсы будут существенно влиять на рынок, если производители и потребители это-

го вида сырья не смогут договориться о базовых контрактах на 2009-2010 годы. Все больше аналитиков сомневаются в успешном завершении переговоров, которые обычно к началу мая уже завершаются.

Morgan Stanley заявил о начале торгов железной рудой. Barclays рассматривает возможность входа на рынок железной руды, чтобы удовлетворить потребности своих клиентов». Официальные представители Goldman Sachs отказались подтвердить слухи о его заинтересованности в этом рынке, однако информированные источники сообщают, что банк активно прощупывает почву.

§ Corus может остановить свой завод в Англии

Компания Corus, один из крупнейших производителей стали в Европе, принадлежащая индийской группе Tata Steel, может остановить завод Teesside Cast Products на северо-востоке Англии из-за срыва контракта основными заказчиками, говорится в сообщении Corus.

Общая численность работников предприятия – 1,92 тыс. человек. Компания начала переговоры с представителями профсоюза о мерах по минимизации ущерба от возможного закрытия завода.

Контракт на 10 лет, расторгнутый заказчиками Corus в одностороннем порядке в апреле, был заключен между Corus и консорциумом в составе итальянской компании Marcegaglia, корейской Dongkuk Steel Mills, швейцарской Dufenco и Ivory SA (принадлежит второму по величине производителю стали в Латинской Америке Ternium SA) в 2004 году. Объем поставок слябов по данному контракту составлял 78% от общего производства завода.

Представители Corus заявляют, что всеми правовыми способами будут добиваться продления контракта, а также будут изучать альтернативные варианты, позволяющие сохранить производство.

От Dufenco покупателем метпродукции у Corus выступало Steel Invest & Finance – СП на паритетных началах между ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» и Dufenco.

§ Arcelor Mittal Ostrava будет поставлять жидкий чугун Evraz Vitkovice Steel

Компания Evraz Group объявила о том, что ее дочерняя компания Evraz Vitkovice Steel (г. Острава, Чехия) подписала долгосрочный контракт с Arcelor Mittal Ostrava. Данный контракт гарантирует поставки жидкого чугуна с Arcelor Mittal Ostrava на сталеплавильное производство Evraz Vitkovice Steel.

«Данное соглашение обеспечивает Evraz Vitkovice Steel стабильными поставками жидкого чугуна до 2015 года, что позитивно скажется на бизнесе предприятия», – сообщил Джузеппе Маннина, вице-президент Evraz Group по международным операциям и продажам.

Собственно говоря, завод Vitkovice Steel ранее был частью единого производственного комплекса с производителем чугуна Vysoke Pece Ostrava (ныне – Arcelor Mittal Ostrava). Разделение комбината на два независимых предприятия произошло в ходе приватизации. При этом, корпорация Arcelor Mittal (тогда – Mittal Steel) в 2004 году прекратила поставки чугуна на Vitkovice с целью давления на тогдашних собственников завода, намереваясь купить его по дешевке.

§ Канада призывает US Steel возобновить работу своих канадских заводов

Как сообщает агентство AFP, правительство Канады убеждает американскую компанию U.S. Steel возобновить работу двух временно закрытых заводов на территории Канады, поскольку у компании есть «обязательства перед страной». При покупке в 2007 году этих предприятий, равно как и других активов канадской компании Stelco, американская корпорация, действительно, обещала сохранять на них объемы производства и число занятых.

В марте 2009 года американская компания временно закрыла свои производства в канадской провинции Он-

тарио из-за снижения спроса на сталь и, таким образом, оставила без работы около 1500 человек.

«По моему мнению, они поступают неправильно: не выполняют взятые на себя обязательства перед Канадой, а отказываются от них, – отмечает министр промышленности Канады Тони Клемент. – Если они не вернуться к своим обязательствам, у нас есть средства оказать на компанию давление».

Кроме того, по информации Stoneynews, профсоюзы Канады выступают за национализацию компании U.S. Steel Canada в Гамильтоне, в случае если компания не начнет свою работу.

§ Правительство Венесуэлы выкупает у Ternium SA контроль над меткомпанией Sidor

Аргентино-итальянская компания Ternium SA согласилась продать 59,7% акций в крупнейшей венесуэльской сталелитейной компании Sidor правительству Венесуэлы за \$1,97 млрд.

Как сообщили представители Ternium, \$400 млн. заплатит национальная компания Corporacion Venezolana de Guayana, еще \$945 млн. будут выплачены правительством Венесуэлы шестью равными долями. Остальная часть денег будет передана Ternium в октябре 2010 года.

§ Глава Arcelor Mittal прогнозирует рост спроса на рынке стали к концу второго квартала

По информации Reuters, руководитель корпорации Arcelor Mittal Лакшми Миттал полагает, что в 2009 году мировой спрос на сталь сократится на 15-20%, что станет наибольшим падением со времен Второй Мировой войны.

Однако, по мнению Миттала, скоро ситуация на мировом рынке начнет улучшаться: спрос в Китае показывает первые признаки повышения, а в США подходят к концу складские запасы

стали. Глава Arcelor Mittal считает, что спрос на металлургическую продукцию начнет расти к концу второго квартала.

В апреле Всемирная организация производителей стали (World Steel Association) также предсказывала снижение глобального спроса на 15% в 2009 году.

§ Индия не будет вводить антидемпинговые пошлины на импорт горячекатаного проката

Правительство Индии отложило решение о введении защитных пошлин на импорт в страну горячекатаного проката. Это вызвано тем, что Министерство торговли страны не смогло установить по статистическим данным наличие фактических убытков для национальной металлургии. Антидемпинговое расследование будет продолжено.

Следующее собрание в правительстве по данному вопросу состоится через два месяца. Инициаторы введения 25%-ных пошлин – индийские сталелитейные компании во главе с Ispat и Essar.

§ В Иране запущен комплекс по производству заготовок

По информации MetalTorg.Ru, в начале мая был официально введен в эксплуатацию иранский комплекс Vian Steel Complex (Visco) по производству заготовок мощностью 550 тыс. т в год.

Visco на данный момент является крупнейшим в Иране частным мини-предприятием, способным производить заготовки размерами 100x100–160x160 мм длиной 12 м, соответствующие европейским стандартам.

Комплекс расположен на территории площадью 38 га южнее Тегерана. Он использует технологическое оборудование, предоставленное компанией Siemens VAI и ее филиалами.

В строительство завода было инвестировано около 1,35 трлн. риалов (\$135 млн.). Его персонал будет насчитывать 500 человек.

Мировой рынок черных металлов: 7 – 14 мая 2009 года

В начале мая цены на плоский прокат в США и ЕС снова немного понизились вследствие по-прежнему незначительного спроса и избыточных запасов. Металлургам остается только утешать себя тем, что это падение теперь уж точно должно стать последним: по оценкам аналитиков, потребительский спрос начинает потихоньку увеличиваться, а недавние сокращения производства в ближайшее время окончательно уравновесят спрос и предложение. На ближневосточном рынке длинномерного проката подъем, тем временем, завершается, объемы продаж падают, но поставщики арматуры, заготовок и металлолома еще не готовы к понижению цен.

§ Полуфабрикаты

Ближневосточный рынок заготовок прошел через пик подъема и перешел на нисходящую ветвь ценового цикла. Спрос со стороны Турции, Ирана, других ближневосточных стран в последнее время сократился. Турецкие металлурги сами столкнулись с сокращением числа новых заказов на арматуру и катанку, кроме того, цены на длинномерный прокат на внутреннем рынке пошли вниз. Аналогичная ситуация сложилась и в Иране, где наблюдается избыток арматуры.

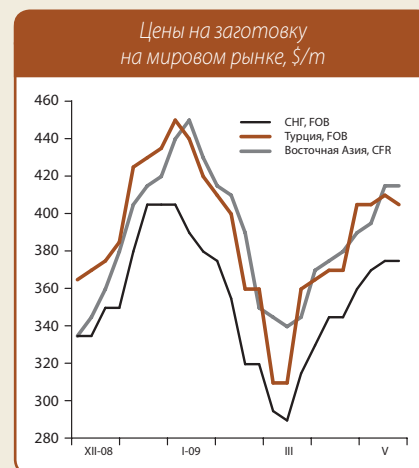
Стоимость российских и украинских заготовок достигла максимума вскоре после Майских праздников, когда сделки с поставкой в июне-июле заключались из расчета \$380-390 за т FOB. Ближе к середине месяца цены отступили до около \$370-380 за т FOB. Турецкие компании, ранее продававшие заготовки национальным прокатным заводам по \$410 за т EXW и дороже, снизили свои котировки до \$390-405 за т EXW. В начале мая на турецкий рынок попробовали выйти и южноевропейские экспортеры, предлагавшие полуфабрикаты по \$390-400 за т CFR, но к тому времени у потребителей практически пропал интерес к новым закупкам.

Очевидно, дальнейшее развитие событий на региональном рынке заготовок зависит от того, как поведет себя длинномерный прокат. Судя по всему, благодаря Египту, другим странам Северной Африки, ОАЭ спрос на арматуру, хотя и значительно снизится, не исчезнет совсем, что должно удержать цены

Цены мирового рынка на полуфабрикаты		
	30.04-7.05	7-14.05
Заготовки, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	370-380	370-380
Турция, FOB	400-415	400-410
Персидский залив, CFR	380-410	400-430
Иран, CFR	380-410	400-410
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3000-3100	3150-3250
Восточная Азия, CFR	400-430	400-430
Слябы, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	290-315	300-320
Латинская Америка, FOB	285-305	285-305
Восточная Азия, CFR	320-340	320-340
США, импорт, CIF	300-320	300-315

на готовый прокат и полуфабрикаты от обвала. Запасы продукции в странах региона достаточно умеренные, так что можно ожидать новой серии закупок в июле с расчетом на поставку в сентябре-октябре.

В мае резко подскочили цены на заготовки в Китае. Местные компании, воспользовавшись подъемом на национальном рынке длинномерного проката, за неделю повысили котировки более чем на \$20 за т, доведя стоимость полуфабрикатов сорта Q235 до \$465-485 за т EXW и более, а 20 MnSi – до более \$500 за т EXW. Вероятно, это может стимулировать спрос на импортные заготовки, которые пока что попадают в КНР по ценам около \$400 за т CFR. В целом в странах Восточной Азии стоимость полуфабрикатов варьирует в интервале \$400-425 за т CFR. Дальнейшее повышение будет зависеть, прежде всего, от объемов китайского импорта заготовок и металлолома, так как за пределами КНР спрос на эти ма-



териалы относительно стабильный и, притом, не очень высокий.

На спотовом рынке слябов производители и покупатели продолжают спорить о ценах. Экспортеры из СНГ стремятся не снижать цены до менее \$300 за т и по-прежнему предлагают свою продукцию по \$300-320 за т FOB. Между тем, прокатные заводы в Восточной Азии, которые являются сейчас крупнейшими покупателями товарных

слябов, хотят сбить цены от нынешних \$330-340 до около \$300 за т CFR.

В принципе, можно отметить, что позиции поставщиков выглядят более слабыми. Спрос на полуфабрикаты сильно упал по сравнению с прошлым годом из-за падения объемов производства листовой стали в США и Европе. При этом, в ближайшее время улучшения здесь не ожидается. Кроме того, серьез-

ным негативным фактором для рынка может стать недавнее решение консорциума в составе итальянской компании Marcegaglia, корейской Dongkuk Steel Mills, швейцарской Dufenco и аргентинской Alvoгу о разрыве контракта на закупку слябов на британском заводе Teesside, принадлежащем индийской корпорации Tata Steel. Ранее члены консорциума приобретали более 75%

продукции предприятия мощностью 4,7 млн. т слябов в год. Теперь Teesside, очевидно, будет искать возможности для продажи своей продукции на спотовом рынке, что неминуемо вызовет там избыток предложения. Правда, не исключен вариант с закрытием завода, тогда некоторые возможности для экспансии получат другие поставщики полуфабрикатов.

§ Длинномерный прокат

В мае спрос на арматуру на Ближнем Востоке пошел на спад. Сократились закупки даже со стороны Египта, где активность в строительной отрасли по-прежнему высока, но трейдеры уже накопили запасы на несколько недель и приостановили импортные операции. Правда, рынок, все же, нельзя назвать совершенно пустым. Заказы на длинномерный прокат поступают из ОАЭ, Ирака, стран Восточного Средиземноморья. Это позволяет поставщикам пока удерживать цены от спада.

В целом стоимость импортной конструкционной стали в странах региона при заключении конкретных сделок находится в довольно широком интервале. Так, цены на турецкую арматуру в Египте указываются в интервале от \$480 до \$515 за т CFR, в ОАЭ – от \$480 до \$500 за т CFR. Катанка и арматура из СНГ, как правило, предлагается по \$460-480 за т CFR, но, по словам трейдеров, некоторые компании готовы предлагать свою продукцию и по \$430 за т FOB с поставкой в июне.

Как полагают аналитики, в течение ближайших нескольких недель спрос в регионе останется довольно низким, но в июле можно будет ожидать нового увеличения закупок. В принципе, перспективы ближневосточного рынка совсем не плохи. Цены на нефть постепенно растут, что обещает улучшение ситуации с финансированием. Многие стройки были остановлены в прошлом году, другие отложены на неопределенный срок, но те, что по-прежнему идут, будут доведены до конца. Осенью, как

ождается, в странах Северной Африки и Персидского залива стартуют несколько крупных проектов.

В Южной Европе внутренние и экспортные цены на арматуру немного понизились, хотя и по разным причинам. Спрос на конструкционную сталь в регионе остается низким, поэтому металлургам несмотря на все их старания довести арматуру до 400 евро за т с доставкой,

пришлось сбавить котировки до около 360-380 евро за т EXW. Курс европейской валюты в последнее время подскочил вверх по отношению к доллару, что, естественно, удорожило продукцию местных предприятий. Если в конце апреля итальянские и испанские компании продавали арматуру в Алжир и Ливию по 380 евро за т FOB, то теперь им пришлось снизить цены до 360-370 евро за т. Од-

Цены мирового рынка на длинномерный прокат

	30.04-7.05	7-14.05
Арматура, \$/m		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	430-460	430-450
Турция, FOB	470-490	475-490
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	350-380	360-380
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	460-500	470-510
Зап. Европа, экспортные цены, FOB	485-495	495-510
Персидский залив, CFR	470-490	475-500
Китай, FOB	450-480	450-480
Китай, вост. провинции, HRB335, юаней/т, EXW	3300-3550	3400-3650
Восточная Азия, CFR	480-510	480-520
США, импорт, CIF	485-530	510-540
США, EXW	530-540	530-540
Катанка mesh, \$/m		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	420-465	430-460
Турция, FOB	480-500	490-500
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	490-520	490-530
Персидский залив, CFR	470-500	480-510
Китай, FOB	470-520	460-500
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3320-3580	3400-3600
Восточная Азия, CFR	480-530	480-540
США, импорт, CIF	485-535	490-540
Сортовой прокат, \$/m		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	440-460	440-460
Турция, FOB	490-520	490-520
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	520-560	520-565
Фасонный прокат, \$/m		
Средиземноморье, импорт, CFR	600-650	580-650
Восточная Азия, CFR	530-580	550-600

нако в долларовом исчислении их цены не только не упали, но даже выросли до около \$493-507 за т FOB.

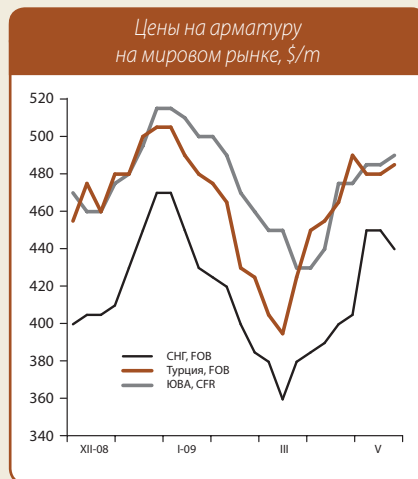
Общее повышение цен на длинномерный прокат, в конце концов, распространилось и на Восточную Европу. К тому же, в некоторых странах немного активизировалась строительная отрасль. На Балканах отпускные цены местных предприятий превысили \$520 за т EXW, в странах Восточной и Центральной Европы арматура стоит дешевле, но, как правило, все-таки не менее \$480 за т EXW.

В Китае спрос на конструкционную сталь на подъеме. Складские запасы сокращаются, так что производители имеют все возможности для повышения цен. В Шанхае стоимость арматуры HRB335 диаметром 12-25 мм достигла 3350 юаней (\$490) за т и более, в других районах вблизи побережья стоимость

этой продукции может превышать 3500 юаней (\$512) за т EXW. Тем не менее, некоторые китайские компании продолжают поставки арматуры в Корею, предлагая цены порядка \$470-480 за т CFR. Аналогичная японская продукция котируется по \$500 за т CFR и дороже.

Американским производителям арматуры и катанки несмотря на подорожание металлолома в мае так и не удалось повысить цены, оставшиеся в интервале \$530-550 за метрическую т EXW, а сортовой прокат даже подешевел на \$30-40 за т. Импортные поставки в США, как и ранее, ограничиваются, в основном, Мексикой и Канадой, турецкий длинномерный прокат стоимостью около \$490-520 за т CIF, практически не вызывает интереса у покупателей.

Тем не менее, американские металлурги, кажется, видят свет в конце туннеля. По их данным, запасы длин-



номерной продукции у дистрибуторов сократились до минимума, что должно уже в ближайшее время привести к прекращению продаж со складов по демпинговым ценам. Некоторые производители катанки даже заявляют о возможности повышения цен с 1 июня.

§ Листовой прокат

В Европе в мае произошло относительное выравнивание цен на плоский прокат. Если ранее стоимость этой продукции в Германии, Франции, странах Бенилюкса была на 30-40 евро за т выше, чем в Италии или Испании, то теперь эта разница практически не ощущается. Горячекатаные рулоны предлагаются европейскими компаниями по 310-330 евро за т EXW, холоднокатаные – по 370-410 евро за т, коммерческая толстолистовая сталь варьирует между 350 и 400 евро за т EXW. В Восточной Европе цены на горячий прокат, как правило, на 10-20 евро за т ниже, причем, самую дешевую продукцию предлагают местные производители. Российские и украинские горячекатаные рулоны отправляются на европейский рынок из расчета не менее 300-305 евро за т CFR/DAF. Примерно, по такой же цене котируется и продукция из Турции, Египта и даже Мексики. Впрочем, спрос на импортный прокат в последнее время очень невысокий, особенно, в Западной Европе.

По мнению европейских аналитиков, региональный рынок плоского проката

Цены мирового рынка на листовую прокат		
	30.04-7.05	7-14.05
Горячекатаные рулоны, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	335-390	345-390
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	290-330	290-330
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	370-440	400-460
Турция, продукция из СНГ, CFR	345-410	350-410
Персидский залив, CFR	380-460	380-460
Китай, FOB	430-460	420-450
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	3200-3400	3350-3420
Китай, импорт из СНГ, CFR	380-410	-
Восточная Азия, CFR	380-430	380-440
США, импорт, CIF	400-480	400-460
США, EXW	430-480	420-460
Холоднокатаные рулоны, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	410-480	410-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	380-430	370-430
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	470-520	500-540
Турция, продукция из СНГ, CFR	430-480	430-480
Персидский залив, CFR	460-540	460-540
Китай, FOB	470-510	-
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4030-4200	4050-4200
Восточная Азия, CFR	440-490	440-490
США, импорт, CIF	520-600	510-580
США, EXW	505-550	485-530

та достиг крайней точки спада. Хотя склады дистрибуторов по-прежнему переполнены, в последнее время на-

чал расти спрос со стороны конечных потребителей. Кроме того, европейские металлургические компании в мае про-

должны вывести из строя избыточные мощности. Вероятно, это позволит стабилизировать рынок ближе к началу второго полугодия, а в третьем квартале производители стали надеются на некоторый рост.

Подобные планы есть и у турецких металлургов, тоже отмечающих не очень значительное, но несомненное увеличение спроса на плоский прокат на внутреннем рынке. Правда, из-за большого объема накопленных дистрибуторами запасов реальное расширение продаж, скорее всего, также состоится не ранее июля. В странах Персидского залива специалисты предсказывают активизацию спроса на плоский прокат в сентябре, уже после Рамадана.

Российские экспортеры в первой половине мая предлагали горячекатаные рулоны в ЕС, Турцию, Индию и страны Ближнего Востока по \$400-420 за т CFR, украинская продукция котируется на уровне \$370-390 за т CFR. Холоднокатаные рулоны производства СНГ находились в интервале \$400-440 за т FOB. Коммерческая толстолистовая сталь предлагалась, в основном, по \$460-500 за т CFR. По-видимому, в обозримом будущем цены ниже этого уровня уже не упадут, однако и их повышение, по меньшей мере, до июля достаточно проблематично.

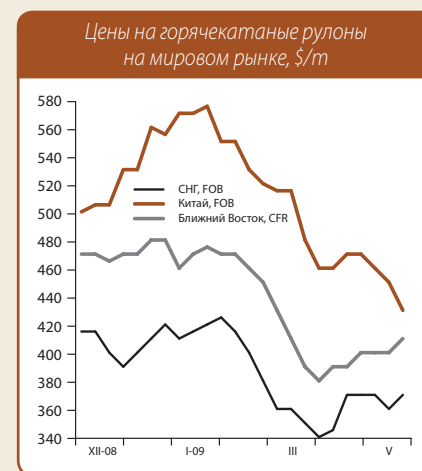
В Китае продолжается повышение цен на плоский прокат. Почти все основные производители объявили о поднятии своих котировок на май, а на спотовом рынке цены возросли по сравнению с началом мая на \$20-30 за т. Однако спрос остается невысоким и по-прежнему отстает от объемов предложения. В связи с этим китайские специалисты предполагают, что ближе к концу месяца цены на листовую продукцию могут прекратить подъем, а то и вовсе упасть.

В апреле Китай снова стал нетто-импортером стали, причем, даже по готовой продукции. В этом месяце в страну было поставлено из-за рубежа 1,62 млн. т проката и 670 тыс. т полуфабрикатов, тогда как экспорт составил всего 1,41 млн. т. Однако в мае китайские компании резко сократили объемы

Цены мирового рынка на листовую прокат		
	30.04-7.05	7-14.05
Горячеоцинкованная сталь, 0,5-1 мм, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	470-550	490-540
Южная и Восточная Европа, EXW, @/т	410-450	400-450
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	500-560	520-580
Персидский залив, CFR	540-660	530-640
Китай, FOB	500-540	500-540
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4000-4200	4130-4250
Восточная Азия, CFR	530-620	530-600
США, импорт, CIF	580-680	600-680
США, EXW	650-730	650-730
Толстолистовая сталь коммерческая, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	380-480	380-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	370-430	350-420
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	470-540	490-560
Турция, продукция из СНГ, CFR	390-460	390-460
Персидский залив, CFR	450-520	420-500
Китай, FOB	420-480	420-450
Восточная Азия, CFR	440-480	430-480
США, импорт, CIF	570-650	560-640
США, EXW	600-670	580-650
Толстолистовая сталь судостроительная \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	460-530	460-530
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	520-620	530-625
Турция, продукция из СНГ, CFR	480-520	480-520
Китай, FOB	450-540	450-520
Восточная Азия, CFR	480-570	470-550

импорта, новых заказов на горяче- и холоднокатаные рулоны практически не поступает. Впрочем, китайский экспорт плоского проката тоже незначительный. Поставки холоднокатаных рулонов полностью прекратились, горячекатаные продаются в небольших количествах по \$430-460 за т FOB. Несколько большая активность наблюдается на рынке толстолистовой стали. Китайские компании предлагают коммерческую продукцию в Корею по ценам порядка \$450 за т CFR и в страны Персидского залива по \$490 за т CFR. Спрос на судостроительный лист практически нулевой из-за глубокого кризиса в данной отрасли.

В Восточной Азии цены на горячекатаные рулоны, в основном, находятся в интервале \$420-450 за т CFR. При этом, как отмечают аналитики, с рынка практически исчезла самая дешевая продукция. Некоторые региональные компании, в частности, корейская Posco, полностью переориентировались на внутренний рынок. В связи с этим объем предложения ограниченный, так что азиатские метал-



лурги не исключают некоторого подорожания своей продукции в июне.

Рынок США по-прежнему остается непривлекательным или же недоступным для большинства экспортеров. В последнее время большая часть американского импорта плоского проката приходится на партнеров по блоку НАФТА и страны Латинской Америки. При этом, цены весьма низкие: импортные горячекатаные рулоны котируются на уровне \$395-440 за т CIF/DAF, холод-

нокатаные – \$475-520 за т при тех же условиях поставки.

Американские производители, со своей стороны, в мае снова уменьшили цены на листовую сталь на \$20-30 за т по сравнению с предыдущим месяцем. В частности, стоимость горячего проката сократилась до \$420-465 за метрическую т EXW, холодного – до \$505-570 за

т EXW. Впрочем, реальные сделки могут проходить и на более выгодных для покупателей условиях. Американские металлурги жестко конкурируют между собой и с иностранными поставщиками, предлагая самые сжатые сроки отгрузки и проявляя гибкость в отношении объемов партий. Многие компании освоили выпуск продукции не стандартных для

них размеров для специализированных применений.

Несмотря на подорожание металлолома рассчитывать на повышение цен на стальную продукцию пока не приходится. Для этого нужно хотя бы незначительное увеличение спроса, однако состояние экономики США пока не позволяет на это надеяться.

§ Стальные трубы

Министерство торговли США 29 апреля официально стартовало расследование по импорту нефтегазовых труб из Китая. Его объектом стала продукция, относящаяся более чем к 90 таможенным позициям. В прошлом году объем ее поставок в совокупности составил около 2,2 млн. т. Тем не менее, несмотря на беспрецедентно большие масштабы расследования американская Комиссия по международной торговле уже 22 мая должна вынести предварительный вердикт о том, нанесли ли эти поставки вред американским производителям аналогичной продукции, или нет. Антидемпинговые пошлины, размер которых может составить от 37 до 99% и дополнительные компенсационные пошлины могут вступить в силу уже осенью этого года.

Китайские производители труб, поддержанные правительством страны, выражают «самые решительные протесты» по поводу планируемого

разбирательства, однако их шансы на успех представляются мизерными. Китайские аналитики уже подсчитывают потери отрасли от закрытия американского рынка.

В прошлом году в Китае было произведено 44,2 млн. т труб, из которых на экспорт было отправлено около 9,9 млн. т, т.е. 22,4%. При этом, почти 80% зарубежных поставок (7,8 млн. т) пришлось на нефтегазовые трубы. В последние месяцы доля труб в китайском экспорте стальной продукции еще более возросла. Так, в марте из 1,41 млн. т продаж на трубы пришлось 520 тыс. т (около 37%). По оценкам экспертов, вследствие внешнеторговых санкций и общего сокращения спроса в текущем году китайский экспорт трубной продукции может сократиться вдвое – до менее 5 млн. т, а объем выпуска составит не более 40-42 млн. т.

Между тем, американские производители нефтегазовых труб не скоро получат выгоду от прекращения китайского импорта. Объем складских запасов

данной продукции в стране оценивается в 4 млн. т, что при нынешнем уровне спроса соответствует более чем годичной потребности. Несколько лучше ситуация со сварными трубами общего назначения, где антидемпинговые пошлины на китайскую продукцию были введены еще в прошлом году, но из-за спада в строительстве и промышленности конечные потребители резко сократили закупки, а дистрибуторы обходятся минимальными запасами.

Цены на трубы в США продолжают снижаться по всему ассортименту. В мае основные виды трубной продукции подешевели на \$20-50 за т. Стоимость полых профилей А500 сортов «А» и «В» составляла в первой половине мая около \$660-720 за метрическую т EXW, аналогичная импортная продукция турецкого производства предлагалась по \$600-620 за т CFR. Сварные трубы общего назначения А53 котировались американскими компаниями по \$770-820 за т EXW при импортных предложениях на уровне \$750 за т CFR и менее.

§ Нержавеющая сталь

Подорожание никеля, достигшего на Лондонской бирже металлов более \$13000 за т, заставило производителей нержавеющей стали задуматься об увеличении котировок. В Китае ведущие производители повысили цены на \$50-70 за т, доведя холоднокатаные рулоны 304 2В до \$2450-2520 за т EXW.

Местные компании настроены достаточно оптимистично. По данным национальной статистики, в первом квартале в КНР было выплавлено 1,68 млн.

т нержавеющей стали, что, примерно, на 15% меньше, чем за тот же период предыдущего года. При этом, выпуск наиболее массовой продукции 300-й серии сократился более чем на 20%. Таким образом, избытка предложения на

рынке не ощущается, а спрос в последнее время несколько оживился.

В Европе испанская компания Acerinox приняла решение о повышении в мае базовых цен на 300-тую нержавеющую сталь на 100 евро за т,

Цены мирового рынка на нержавеющую сталь

	23-30.04	7-14.05
<i>Нержавеющая сталь, \$/т</i>		
Холоднокатаные рулоны 304 2В, Восточная Азия, CFR	2300-2500	2350-2450
Горячекатаные рулоны 304, Восточная Азия, CFR	2100-2250	2150-2250
Холоднокатаные рулоны 304 2В, Западная Европа, EXW	1550-1750	1500-1750

более чем компенсировав снижение доплаты за легирующие элементы на 40-45 евро за т. По мнению представителей компании, уже в начале тре-

тьего квартала нержавеющая сталь в регионе должна пойти вверх. В течение двухлетнего спада на этом рынке все потребители и дистрибуторы уменьши-

ли запасы до самого минимума, поэтому даже незначительное увеличение спроса приведет к появлению острого дефицита продукции.

§ Металлолом, чугун

Из-за начала спада на рынке длинномерного проката турецкие металлургические компании сократили закупки металлолома, что заставило поставщиков отказаться от идеи повышения цен на него. Поначалу американские трейдеры предлагали свой материал HMS № 1&2 (80:20) по \$265-270 за т CFR, а некоторые поставщики пытались довести цены и до \$275 за т CFR. Причем, это объяснялось не столько надеждами на высокий спрос, сколько увеличением затрат на доставку. Тарифы на фрахт в последнее время несколько возросли вследствие расширения грузопотоков и в начале мая составляли около \$35 за т при поставке с восточного побережья США в Турцию.

В конце концов вялый спрос со стороны турецких покупателей привел к понижению цен на американский HMS № 1&2 до около \$265 за т CFR, а несколько худший по качеству европейский материал – до \$255-260 за т CFR. Котировки на российский лом А3 установились на уровне, близком к \$260 за т CFR. Одновременно на 10-15 евро за т подешевел металлолом и в Италии, следуя за местными ценами на длинномерный прокат.

В то же время, азиатский рынок металлолома сохраняет относительно высокую активность. Китайские компании снова импортируют этот материал в достаточно больших количествах, платя около \$260 за т CFR за американский HMS № 1&2. Внутренние цены на лом в восточных провинциях Китая в мае прибавили около \$10-15 за т, достигнув \$335-355 за т с доставкой, причем,

предложение металлолома из внутренних источников весьма ограниченное.

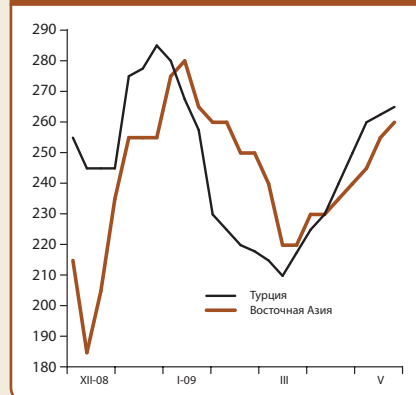
Американские трейдеры предлагают лом азиатским покупателям, примерно, по \$200-205 за т FOB, так что конечная цена зависит от стоимости доставки, составляющей порядка \$40 за т при отправке в Корею до \$60-80 за т во Вьетнаме и других странах Юго-Восточной Азии. В самих США спрос на металлолом остается низким, однако внутренние цены в мае возросли на \$30-40 за т.

На рынке товарного чугуна возросла активность в странах Дальнего Востока, что сразу же привело к скачку цен. Их максимальный уровень превысил \$300 за т CFR, хотя большинство потребителей пока не принимают цены выше \$280-290 за т CFR. Однако в данном случае уступить придется покупателям. Поставщики практически не изменили цены FOB (так, бразильские компании продают чугун в Азию, в среднем, по \$255 за т FOB с поставкой

Цены мирового рынка на металлолом и чугун

	23-30.04	7-14.05
Металлолом, \$/т		
Турция, российский/украинский 3А, CFR	255-265	260-265
Турция, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	260-270	265-270
Турция, европейский HMS № 1&2 (70:30), CFR	255-265	255-265
Турция, шредированный, CFR	260-275	265-275
Италия, HMS № 1 с доставкой на завод, €/т	190-200	180-190
Восточная Азия, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	245-270	240-275
Япония, H2, FOB	230-245	220-240
США, HMS № 1 с доставкой на завод, \$/длинную т	190-200	180-190
Товарный чугун, \$/т		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	240-270	240-280
Бразилия, FOB	250-260	255-265
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	260-290	270-290
Восточная Азия, CFR	270-290	280-310
США, импорт, CIF	240-250	250-270

Цены на металлолом на мировом рынке, HMS № 1&2, \$/т CFR



в июне-июле), но затраты на доставку увеличились.

Российские компании предлагают чугун европейским и турецким клиентам по \$270-280 за т FOB, украинский материал котируется ниже – менее чем по \$250 за т FOB. Однако покупатели пока стремятся приобретать чугун не дороже \$280-290 за т CFR/DAF.

Виталий Шимкович

Производство руды, концентрата, агломерата и окатышей, тыс. т						
	Апрель	Март	Изменение, апрель к марту %	Январь-апрель 2009 г.	Январь-апрель 2008 г.	Изменение, 2009/2008, %
Железная руда и железорудный концентрат						
Всего	4632	5066	-8,6	18616	26759	-30,4
В т.ч. железная руда						
Всего	738	896	-17,6	3377	5484	-38,4
Запорожский ЖРК	379	380	-0,3	1501	1515	-0,9
«Кривбассруда»	110	230	-52,2	890	2326	-61,7
«Сухая балка»	130	165	-21,2	536	1030	-48,0
«Арселор Миттал Кривой Рог»	119	121	-1,7	450	613	-26,6
В т.ч. железорудный концентрат						
Всего	3894	4170	-6,6	15239	21275	-28,4
Северный ГОК	1078	1017	6,0	4053	4711	-14,0
Полтавский ГОК	902	889	1,5	3190	3620	-11,9
Ингулецкий ГОК	584	997	-41,4	2974	4826	-38,4
«Арселор Миттал Кривой Рог»	434	467	-7,1	1939	2923	-33,7
Южный ГОК	535	430	24,4	1730	2978	-41,9
Центральный ГОК	361	370	-2,4	1353	2217	-39,0
Агломерат						
Всего	2585	2781	-7,0	10900	16742	-34,9
«Арселор Миттал Кривой Рог»	604	575	5,0	2421	3832	-36,8
Меткомбинат им. Ильича	542	626	-13,4	2366	4539	-47,9
«Запорожсталь»	373	400	-6,8	1605	1895	-15,3
Днепропетровский меткомбинат им. Дзержинского	371	334	11,1	1559	1658	-6,0
Алчевский меткомбинат	304	385	-21,0	1414	1672	-15,4
Енакиевский метзавод	182	184	-1,1	702	803	-12,6
«Азовсталь»	159	164	-3,0	641	653	-1,8
Южный ГОК	50	113	-55,8	192	1690	-88,6
Окатыши						
Всего	1359	1696	-19,9	5823	7476	-22,1
Полтавский ГОК	745	772	-3,5	2628	3047	-13,8
Северный ГОК	509	718	-29,1	2510	3758	-33,2
Центральный ГОК	105	206	-49,0	685	671	2,1

Источник: «Українські новини»

Экспорт железной руды в марте									
	Март 2009 г.			Февраль 2009 г.			Март 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
Железная руда, всего	1676,32	86,31	51,5	1358,30	73,78	54,3	1622,39	95,78	59,0
Неагломерированная руда	873,45	38,57	44,2	626,86	27,99	44,7	1027,57	52,76	51,3
Китай	450,66	17,97	39,9	314,24	13,48	42,9	130,16	8,42	64,7
Чехия	214,51	10,23	47,7	152,37	6,73	44,2	295,83	15,45	52,2
Словакия	126,57	6,34	50,1	100,20	4,96	49,5	134,48	7,79	57,9
Агломерированная руда	802,87	47,74	59,5	731,44	45,79	62,6	594,82	43,02	72,3
Китай	421,58	23,31	55,3	487,62	29,37	60,2	53,66	4,10	76,4
Турция	139,65	8,73	62,5	-	-	-	-	-	-
Словакия	109,18	7,11	65,1	80,95	5,98	73,9	80,80	6,30	78,0

Источник: «Українські новини», Государственный комитет статистики

Импорт железной руды в марте									
	Март 2009 г.			Февраль 2009 г.			Март 2008 г.		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
Всего	172,30	8,49	49,3	200,22	12,21	61,0	452,24	36,30	80,3
Неагломерированная руда	123,94	5,44	43,9	176,71	9,94	56,3	268,90	23,91	88,9
Агломерированная руда	48,36	3,05	63,1	23,51	2,27	96,6	183,34	12,39	67,6

Источник: «Українські новини», Государственный комитет статистики

Украинский экспорт черных металлов в январе-марте 2009 года									
	Январь-март 2009 г.			Январь-март 2008 г.			Изменение 2009/2008, %		
	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т	тыс. т	\$ млн.	\$ за т
Стальные полуфабрикаты	2945,54	1023,04	347,3	3297,15	1768,01	536,2	-10,7	-42,1	-35,2
Длинномерный прокат	1036,56	450,14	434,3	1801,79	1203,32	667,8	-42,5	-62,6	-35,0
Плоский прокат	1422,41	702,09	493,6	2288,28	1492,19	652,1	-37,8	-52,9	-24,3
– горячий прокат	1115,32	525,83	471,5	1907,72	1217,36	638,1	-41,5	-56,8	-26,1
– холодный прокат	203,68	85,93	421,9	271,34	168,27	620,1	-24,9	-48,9	-32,0
– прочий плоский прокат	103,41	90,33	873,5	106,03	104,72	987,6	-2,5	-13,7	-11,6
Стальные трубы	309,43	341,98	1105,2	433,30	494,89	1142,1	-28,6	-30,9	-3,2
Чугун	300,73	94,94	315,7	188,93	77,44	409,9	59,2	22,6	-23,0
Металлолом	89,72	20,93	233,3	118,24	42,06	355,7	-24,1	-50,2	-34,4
Железная руда	3985,69	209,93	52,7	5461,67	301,09	55,1	-27,0	-30,3	-4,5
– агломерированная руда	2025,19	120,85	59,7	2053,24	135,68	66,1	-1,4	-10,9	-9,7
– неагломерированная руда	1960,5	89,08	45,4	3408,43	165,41	48,5	-42,5	-46,1	-6,4
Кокс	169,61	29,77	175,5	178,41	53,84	301,8	-4,9	-44,7	-41,8

Источник: «Українські новини», Государственный комитет статистики