



## В январе-феврале потребление металлопроката снизилось на 55,1%

По информации Украинской ассоциации металлотрейдеров (УАМ), потребление металлопроката в Украине в январе-феврале 2009 года снизилось на 55,1% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года – до 685,151 тыс. т, импорт – на 87,2%, до 48,171 тыс. т.

Доля металлотрейдеров в общем объеме потребления на внутреннем рынке по итогам двух месяцев 2009 года составила 30% (по итогам января – 27%), трубных предприятий – 29% (27%), машиностроительных – 12% (13%), ГКМ – 19% (22%), метизных – 6% (7%), строительных – 2% (2%), железной дороги – менее 1% (1%), прочих – 2% (2%).

Отраслевое потребление металлопродукции в Украине в январе-феврале 2009-2008 годов, тыс. т			
	Январь-февраль 2009 г.	Январь-февраль 2008 г.	Изменение 2009/2008
ГМК	128,291	162,607	-21,1%
Желдорснаб	1,571	12,649	-87,6%
Машиностроение	82,468	285,948	-71,2%
Производство метизов	44,312	111,998	-60,4%
Прочее	16,810	17,857	-5,9%
Строительство	11,925	38,098	-68,7%
Металлоторговля	203,459	523,395	-61,1%
Производство труб	196,236	372,027	-47,3%
Химпром	0,079	0,441	-82,1%
Пищепром	0,172	0,348	-50,6%

Данные – УАМ

## Рост ГКМ Украины может возобновиться в 2010 году

Согласно прогнозу экспертов фонда «Эффективное управление» (создан по инициативе Рината Ахметова), в 2009 году украинские металлургические предприятия сократят экспорт металлопродукции на 25-40% по сравнению с 2008 годом – от 26,8 млн. т до 16-20 млн. т. При этом, рост в отрасли возобновится с 2010 года, но уров-

**Есть немало стран, в которых падение объемов выплавки стали в январе-феврале 2009 года оказалось сильнее, чем в Украине**

**В Украине слишком много занятых в металлургической отрасли, считают эксперты фонда, созданного Ринатом Ахметовым**

**Государство помогло металлургам на миллиард гривен и намерено продолжать эту политику до конца текущего года**

**Европейские металлургические компании разочарованы политикой своих правительств и просят помощи у Еврокомиссии**

**Падение цен на длинномерный прокат на мировом рынке сменилось долгожданным ростом цен благодаря Ближнему Востоку**

**Новые годовые контракты на поставки железной руды не будут заключены до 1 апреля, поставщики готовы тянуть время хоть до начала третьего квартала**

Котировки Лондонской биржи металлов (трехмесячный контракт)										
Наименование	19 марта		20 марта		23 марта		24 марта		25 марта	
	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт	Спот	3-мес. контракт
Алюминий	1401	1436	1434	1470	1403	1440	1370	1408	1360	1401
Алюминиевый сплав	1220	1240	1211	1250	1221	1260	1215	1250	1205	1240
Медь	3930	3980	3911	3960	4006,5	4046	3911	3950	3890	3929
Свинец	1335	1341	1302	1311	1341	1351	1251	1263	1252	1263
Никель	10015	10100	9905	9975	9815	9950	9625	9725	9485	9600
Олово	10650	10600	10450	10260	10600	10400	10355	10125	10225	10040
Цинк	1222	1248	1230	1255	1255,5	1285	1222	1244	1236	1266

ней 2007-2008 годов объемы экспорта и производства смогут достигнуть не ранее чем в 2014-2015 годах.

Эксперты прогнозируют также значительное снижение внутреннего спроса на сталь – на 25-50% в 2009 году. По их мнению, предпринятые правительством меры для поддержки металлургического сектора, хотя в целом правильны, носят краткосрочный характер, и не решают ключевых проблем отрасли.

В долгосрочной перспективе эксперты рекомендуют правительству:

- предотвратить ужесточение условий доступа на зарубежные рынки стали;
- жестко придерживаться соблюдения ускоренного возврата экспортного НДС;
- исключить из перечня мер те, что косвенно направлены на государственное регулирование уровня занятости и цен;
- стимулировать консолидацию и реструктуризацию отрасли;
- упростить условия ввоза и амортизации капитального оборудования;
- отказаться от явной поддержки заведомо неконкурентных компаний;
- стимулировать развитие строительной, трубной и машиностроительной отраслей.

### § Льготы металлургам будут продлены до конца года

По информации главы пресс-службы Минпромполитики Натальи Письменной, руководство министерства и представители профсоюзов решили продлить до конца года действие Меморандума, подписанного Кабмином с металлургами и химиками. Но окончательное решение еще должно принять правительство.

Как отметил первый заместитель председателя ЦК профсоюза металлургов и горняков Сергей Камышев, в новом Меморандуме металлурги и химики надеются зафиксировать отказ правительства повышать транспортные сборы и тарифы на энергоносители, а также своевременный возврат НДС. Вместе с тем, металлурги настаивают на

внесении в Меморандум пункта о проведении взаимозачетов по уже имеющемуся долгу государства по НДС в размере 3 млрд. гривен.

Вместе с тем, Комитет Рады по вопросам промышленной и регуляторной политики и предпринимательства призывает правительство разработать законопроект о государственной поддержке горно-металлургического комплекса.

Об этом на пресс-конференции сказала председатель комитета Наталья Королевская. Она уверена, что принятый закон отразит все антикризисные нормы для стабилизации ГКМ.

### § Украина сохранила 8-е место в мировом рейтинге производителей стали

В феврале 2009 года украинские металлургические предприятия сократили производство стали на 33,6% по сравнению с февралем 2008 года – до 2,317 млн. т. Тем самым, Украина сохранила 8-е место в рейтинге 66 стран – основных мировых производителей этой продукции, составленном Всемирной ассоциацией производителей стали (WSA, бывший Международный институт чугуна и стали – IISI).

В феврале 2009 года основные страны – производители стали (98% мирового производства) выплавляли 83,848 млн. т продукции, что на 22% меньше, чем в феврале предыдущего года. По сравнению с январем 2009 года производство стали снизилось на 2,1%.

В январе-феврале 2009 года 66 стран произвели 170,268 млн. т стали, что на 22,9% меньше, чем за аналогичный период 2008 года.

### § Правительство поддержало металлургов на 1 млрд. гривен

Нормативно-правовые акты, принятые правительством Украины для преодоления кризисных явлений и стабилизации ситуации в металлургической отрасли, фактически оказали помощь метпредприятиям и снизили себестоимость производства в октябре-декабре 2008 года на 450 млн. грн., а с октября по настоящее время – на примерно 1 млрд. грн. Об этом сообщается в пресс-релизе Министерства промышленной политики Украины.

По расчетам Минпромполитики, именно правительственные меры позволили предприятиям увеличить суточное производство стали от 53,2 тыс. т в ноябре 2008 года (наихудший показатель периода спада производства) до 64,6 тыс. т в декабре 2008 года, 68,5 тыс. т в январе и 82,8 тыс. т в феврале 2009 года. И несмотря на потери производства в натуральном выражении в четвертом квартале 2008 года финпоказатели работы метотраслы за 2008 год в целом оказались положительными: рентабельность продукции составила 9,64%.

### § В украинской металлургии – переизбыток персонала

Занятость в украинской металлургической отрасли должна быть сокращена на треть в течение 5-10 лет, считает партнер McKinsey & Company, консультант Фонда «Эффективное управление» Аветик Чалабян.

По его словам, в лучших металлургических компаниях мира на одного

Первая десятка стран-производителей по итогам февраля 2009 года, млн. т

Страна	Февраль 2009 г.	Январь-февраль 2008 г.	Изменение 2009/2008 (два месяца)
1. Китай	40,422	81,615	2,4%
2. Япония	5,475	11,853	- 40,9%
3. Индия	4,100	8,670	- 8,1%
4. Россия	4,096	8,025	- 35,8%
5. США	3,760	7,842	- 53,5%
6. Южная Корея	3,154	6,671	- 24,7%
7. Германия	2,577	5,240	- 33,5%
8. Украина	2,317	4,440	- 37,7%
9. Бразилия	1,617	5,681	- 42,4%
10. Италия	1,671	5,449	- 40,1%

Источник: WSA

сотрудника выплавляется, в среднем, 700 т стали в год, а на отечественных предприятиях – от 100 до 300 т стали в год. Общая численность занятых в сталеплавильном производстве Украины составляет 200-300 тыс. человек, что практически столько же, сколько во всех странах Евросоюза.

Сейчас одна из главных задач для отечественных метпредприятий, по мнению эксперта, – решение проблемы искусственной занятости. Но поскольку многие предприятия являются градообразующими, сокращать занятость и повышать производительность труда металлургов нужно последовательно. Необходима государственная долгосрочная программа по переквалификации, переселению и трудоустройству высвобождаемых рабочих.

Также эксперт рекомендует правительству отказаться от поддержки наименее эффективных предприятий и поощрять консолидацию отрасли.

### § Европейские производители стали нуждаются в правительственной поддержке

Ввиду существенного падения спроса на сталь европейская металлургическая отрасль находится в очень тяжелых условиях. Сталелитейные компании нуждаются в эффективных мероприятиях, которые помогут нарастить резервы наличности, повысить уровень торговой активности и поддержать развитие технологий. Об этом заявил генеральный директор Eurofer Гордон Моффат на встрече представителей промышленного сектора ЕС с президентом Еврокомиссии Жозе Мануэлем Баррозо.

Eurofer также приветствует недавнее решение ЕС по сокращению НДС, хотя считает, что этого недостаточно. Сталелитейная федерация подчеркивает, что производители стали находятся в критическом положении, поскольку уровень заказов снизился на 57%, производственные мощности используются на 50-70%, а цены на сталь упали на 50%.

Кроме того, практически на всех метпредприятиях прошли сокращения рабочих мест. Таким образом, Eurofer призывает принять эффективные меры для поддержки металлургической отрасли.

### § Металлоторговцы недовольны ценовой политикой «Arcelor Mittal Кривой Рог»

Как сообщают «Украинские новости», Украинская ассоциация металлоторговцев призывает Антимонопольный комитет и Фонд государственного имущества изучить ценовую политику «Arcelor Mittal Кривой Рог».

По мнению ассоциации, условия поставки с комбината противоречат всем нормам мировой практики ведения бизнеса. Комбинат оставляет за собой право корректировать цены от момента предоплаты до момента отгрузки, причем только в сторону увеличения.

Также в ассоциации полагают, что открытие «Arcelor Mittal Кривой Рог» региональных складов на базе уже имеющихся баз трейдеров приведет к дополнительным расходам и, как следствие, удорожанию продукции для конечных потребителей.

### § Сталелитейные компании Европы будут работать на 50% мощности

Пессимизм европейских производителей плоского проката усиливается, сообщает британское аналитическое агентство MEPS. В 2009 году европейские сталелитейные компании намерены загружать свои производственные мощности менее чем на 50-60%, что примерно соответствует уровню начала 2009 года. Согласно оценкам MEPS, в 2009 году металлотрейдеры будут сокращать запасы на складах.

MEPS сообщает, что в европейской промышленности продолжается падение объемов выпуска. В деловых кругах нарастает недовольство политикой правительств европейских стран, вкла-

дывающих миллиарды евро в банковскую систему без какого-либо реального эффекта.

Между тем, глава World Steel Association Иан Крисмас более оптимистичен. Он верит, что процесс оптимизации складских запасов уже близок к завершению, так что спрос в регионе вскоре возрастет.

### § Группа «Приват» сконцентрировала более 10% акций Ferrexpo

Геннадий Боголюбов и Игорь Коломойский немного увеличили свои доли в горнорудной компании Ferrexpo и, объединив свои пакеты, сконцентрировали свыше 10% акций компании.

Как указывается в сообщении Ferrexpo на Лондонской фондовой бирже, Г.Боголюбов через фирму Fayver Properties Inc. нарастил свою долю в горнорудной компании от 3,0029% до 3,1754%, увеличив свой пакет акций от 17 675 762 до 18 691 205. И.Коломойский сохранил свой пакет акций Ferrexpo через Ralkon Commercial Limited в размере 40 551 710 акций, что соответствует сегодня доле в 6,8892%.

Согласно обнародованному документу, Ralkon Commercial Limited и Fayver Properties Inc. 18 марта подписали соглашение о совместном использовании своих прав голосования по акциям Ferrexpo.

### § New World Resources отказалась от покупки акций Ferrexpo

Угольная компания New World Resources N.V. отказались выкупать у своего мажоритарного акционера RPG Industries SE около 24,99% акций горнорудной компании Ferrexpo plc. с активами в Украине. Совет директоров NWR пересмотрел свою рекомендацию акционерам от октября 2008 года о целесообразности этой покупки ввиду быстроменяющейся и трудно прогнозируемой ситуации на рынке стали и угля.

Глава угольной компании Майк Саламон отметил, что в долгосрочной

перспективе добыча железной руды и коксующегося угля остаются привлекательными в регионе, поэтому NWR продолжит тесно работать с RPGI и Ferrexpo по изучению будущих стратегических возможностей. RPGI сохранит в своей собственности указанный пакет акций Ferrexpo и продолжит диалог с NWR и Ferrexpo.

Напомним, что RPGI, владелец 63,8% акций NWR, в начале октября приобрела 20,79% акций Ferrexpo у К.Жеваго. Впоследствии RPGI увеличила свой пакет до 25% – 1 акция. Затем совет директоров NWR предложил утвердить покупку 24,99% акций Ferrexpo у RPGI.

### § Американские металлурги лоббируют налог за выбросы углекислого газа для импортеров стали

Как сообщает агентство Reuters, представители сталелитейной отрасли США считают, что металлургические компании КНР должны платить налоги за выброс углекислого газа при экспорте своей стальной продукции в США, если учесть тот факт, что американская металлургия принимает меры по сокращению эмиссии газов, вызывающих парниковый эффект.

Поскольку Президент США Барак Обама начинает формировать планы по созданию и регулированию рынка разрешений на выбросы парниковых газов, американские металлурги опасаются ослабления своих позиций на внутреннем рынке стали, поскольку их конкуренты из таких страны, как Китай и Индия не несут дополнительных затрат на экологию. Сталелитейные компании в США отмечают, что они уже направили сотни миллионов долларов на борьбу с загрязнением окружающей среды, что резко повысило издержки производства.

Терри Страуб, старший вице-президент U.S. Steel Corp., предложил уравнивать правила игры, введя плату за дополнительные (по сравнению с американским уровнем) выбросы углекислого газа при импорте стали в США из

любой страны, которая не имеет аналогичного американскому законодательства в данной области.

### § Металлурги стран Латинской Америки переживают кризис

Сталелитейная отрасль стран Латинской Америки не избежала кризиса. После нескольких лет роста в 2008 году производство стали снизилось до 67,2 млн. т, сообщает Latin American Iron and Steel Institute. И хотя в прошлом году экспорт стали в Китай вырос на 9%, до 835 тыс. т, IV квартал 2008 года продемонстрировал стремительное падение зарубежных поставок.

Производство стальной продукции в Чили, Колумбии и Венесуэле в прошлом году снизилось, а бразильский экспорт стали сократился в декабре 2008 года на 51%, до \$88,9 млн.

В последние три месяца 2008 года бразильское производство стали снизилось на 45%. Бразильские меткомпании, включая CSN и Usiminas, ожидают небольшого восстановления спроса, в частности на плоский прокат, после того, как американский план стимулирования экономики даст первые плоды. Небольшой рост продаж автомобилей в январе 2009 года может быть первым сигналом к возвращению внутреннего спроса, также как план правительства Бразилии по развитию инфраструктуры и автомобильной отрасли.

### § Мировые горнорудные компании отказываются от крупных проектов

Как сообщил главный финансовый директор крупнейшего производителя железной руды в мире Vale Фабио Барбоса, из-за рецессии горнодобывающие компании приостанавливают реализацию проектов общей стоимостью порядка \$200 млрд. В связи с этим, Ф.Барбоса призвал государственные фонды, которые он назвал «новыми игроками» на рынке, увеличить объемы инвестиций в добывающую отрасль.

По словам Ф.Барбосы, Vale уменьшит инвестиционный бюджет на текущий год примерно на \$3 млрд. – от \$14 млрд. до \$11 млрд.

Vale уже сократила производство железной руды на 10% из-за падения спроса на сталь. Металлургические компании Китая, основные клиенты бразильской корпорации, требуют первого за 7 лет снижения цен на железную руду по контрактам на следующий финансовый год, начинающийся в апреле.

### § Китай может финансировать неоконченные проекты производителей железной руды

Как сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на аналитиков из Citigroup Inc., предприятиям по добыче железной руды по всему миру необходимо около \$50 млрд. для финансирования проектов, находящихся на различных стадиях завершения.

«Этот год, очевидно, окажется очень сложным для привлечения капитала, – отметил глава отдела инвестиций в металлургические и горнодобывающие предприятия банка Citigroup Крис Фрейзер, – однако для компаний, которые занимаются осуществлением реалистичных проектов, денежные средства, так или иначе, будут доступны».

Поставщикам руды предпочтительно устанавливать рабочие отношения с китайскими компаниями, считает К.Фрейзер, так как суверенные фонды этой страны, предположительно, смогут оказывать существенную поддержку неоконченным проектам. По мнению аналитиков из Deloitte Touche Tohmatsu, Китай может израсходовать более \$500 млрд. на инвестиции в зарубежные проекты по добыче ресурсов в течение ближайших восьми лет.

Например, Fortescue Metals Group, третий по величине австралийский экспортер железной руды, продолжает вести подобные переговоры с китайским суверенным фондом China Investment с активами приблизительно в \$200 млрд.



## Мировой рынок черных металлов: 19–26 марта 2009 года

Понижение цен на длинномерный прокат во второй половине февраля и первой половине марта оказалось таки достаточно большим, чтобы в конце концов привлечь внимание потребителей. Благодаря активизации спроса на арматуру в странах Ближнего Востока поставщикам удалось за считанные дни поднять цены на \$30-40 за т, на аналогичную величину выросла и стоимость заготовок, снова подорожал и металлолом при поставках в Турцию. По-видимому, этот подъем должен оказать благотворное воздействие и на рынок плоского проката, хотя там пока что не приходится рассчитывать на существенное увеличение спроса в ближайшем будущем.

### § Полуфабрикаты

Повышение спроса и цен на конструкционную сталь в странах Персидского залива, быстро распространившееся на весь Ближний Восток, немедленно оживило и рынок заготовок. Поставщики из СНГ, еще на прошлой неделе соглашавшиеся на цены порядка \$300 за т CFR Турция, всего за несколько дней подняли котировки до \$310-320 за т FOB, а некоторые компании уже рассчитывают на \$330-340 за т FOB с поставкой в мае.

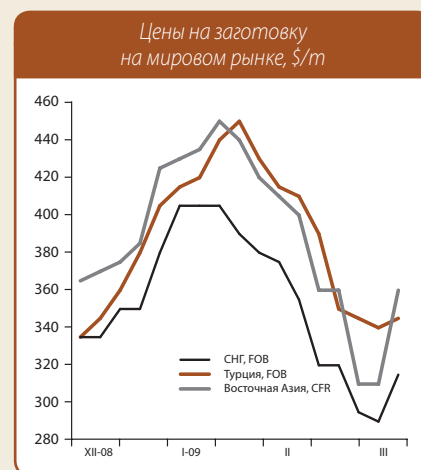
Подскочили цены и на турецкие полуфабрикаты. Местные компании в течение недели увеличили стоимость своей продукции от менее \$340 до около \$360 за т EXW. Примерно, до этого уровня подросли и экспортные котировки, хотя покупатели пока проявляют осторожность, считая эти цены несколько завышенными. Зато прокатчики в странах Персидского залива охотно приобретают российские и украинские полуфабрикаты по ценам, близким к \$350 за т CFR.

Подъем цен на рынке заготовок, скорее всего, будет непродолжительным. Спрос на полуфабрикаты, равно как и на готовый прокат в странах Ближнего Востока останется невысоким, так что предложение уже через две-три недели, вероятно, станет избыточным, а потребители, пополнив запасы, снова покинут рынок на месяц, а то и более. Тем не менее, за это время экспортеры вполне могут успеть повысить цены до \$340-360 за т FOB, что обеспечит им определенный запас прочности на следующий неблагоприятный период.

Цены мирового рынка на полуфабрикаты		
	12-19.03	19-26.03
<b>Заготовки, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	270-300	310-330
Турция, FOB	300-320	350-380
Персидский залив, CFR	320-340	340-360
Иран, CFR	360-365	360-365
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	2850-3100	2900-3000
Восточная Азия, CFR	335-355	345-360
<b>Слябы, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	300-330	300-330
Латинская Америка, FOB	330-350	330-340
Восточная Азия, CFR	340-380	340-370
США, импорт, CIF	340-360	330-360

В Восточной Азии рынок заготовок, в то же время, остается достаточно вялым. В этом регионе пока не прослеживается тенденции к расширению импорта полуфабрикатов, да и затраты металлургов на лом после его удешевления в середине марта относительно стабильны. Китайские компании закупают в небольших количествах тайванские и корейские заготовки по \$340-350 за т CFR, Вьетнам импортирует российскую продукцию по ценам порядка \$350 за т CFR. Местные металлурги считают эти цены слишком низкими и требуют повышения импортных пошлин на полуфабрикаты от нынешних 5 до 17%, однако правительство пока не откликнулось на их призывы.

На международном спотовом рынке слябов после некоторого спада в середине марта произошла стабилизация. Экспортные котировки на продукцию из СНГ остановились на уровне \$300-330 за т FOB и, очевидно, ниже уже не опустятся.



Правда, спрос на слябы в последнее время низкий. США, в прошлом году, приобретавшие более чем по 400 тыс. т этой продукции в месяц, в феврале 2009 года сократили закупки до менее 90 тыс. т, из которых почти половина пришлась на Россию. Причем, украинские компании полностью остановили продажи полуфабрикатов в США. В Восточной Азии стоимость слябов из СНГ установилась на отметке \$340-350 за т CFR.

## § Длинномерный прокат

Ситуация на ближневосточном рынке конструкционной стали радикально изменилась всего за несколько дней. Еще в конце второй декады марта турецкие компании жаловались на отсутствие спроса, а их потенциальные покупатели в ОАЭ приценивались, требовали дальнейшего понижения, но не заключали сделок. Очевидно, удешевление турецкой арматуры до около \$380-400 за т FOB при поставках в страны Персидского залива и Северной Африки стало достаточно веской причиной для возобновления продаж, тем более, что складские запасы у потребителей и трейдеров сократились к концу марта до минимума. Как представляется, поставленная в регион еще во время прошлого года бума продукция, наконец, израсходована до конца.

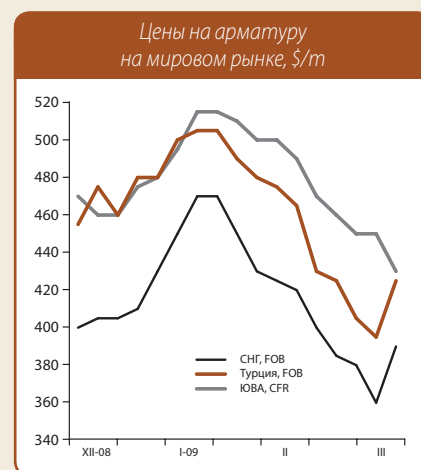
Растущий интерес со стороны покупателей позволил турецким металлургам быстро взвинтить цены до около \$420-430 за т FOB с перспективой дальнейшего повышения. При этом, спрос остается достаточно высоким, так как потребители спешат пополнить запасы, пока цены еще не подросли. Пошли вверх и цены на длинномерный прокат производства СНГ. В крайней точке спада украинские и российские компании предлагали арматуру и катанку всего лишь по \$350-380 за т FOB, но теперь цены начали приближаться к отметке \$400 за т FOB.

Представители строительной индустрии в странах Персидского залива выражают умеренный оптимизм в отношении грядущего развития событий. По их мнению, самое худшее уже позади, острота проблемы нехватки финансирования постепенно начинает спадать. Конечно, в ближайшие годы в ОАЭ вряд ли будут запущены проекты, по своему размаху сравнимые с искусственными островами в Персидском заливе, дубайского метро или небоскреба Burj Dubai, но большая часть уже начатых строек должна быть доведена до конца. Некоторые эксперты даже прогнозируют для Дубая положительные темпы экономического роста в текущем году.

Цены мирового рынка на длинномерный прокат		
	12-19.03	19-26.03
<b>Арматура, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	370-390	350-400
Турция, FOB	380-400	420-430
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	300-330	300-330
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	380-420	390-430
Зап. Европа, экспортные цены, FOB	385-410	400-420
Персидский залив, CFR	410-450	420-450
Китай, FOB	480-530	480-530
Китай, вост. провинции, HRB335, юаней/т, EXW	3200-3450	3110-3400
Восточная Азия, CFR	450-500	430-480
США, импорт, CIF	435-520	440-520
США, EXW	550-580	550-560
<b>Катанка mesh, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	370-400	350-400
Турция, FOB	400-430	420-440
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	415-450	420-460
Персидский залив, CFR	420-460	430-470
Китай, FOB	520-540	480-540
Китай, вост. провинции, Q235, юаней/т, EXW	3150-3450	3140-3450
Восточная Азия, CFR	450-520	450-500
США, импорт, CIF	455-520	450-520
<b>Сортовой прокат, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	370-420	360-420
Турция, FOB	420-440	450-470
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	450-500	460-520
<b>Фасонный прокат, \$/т</b>		
Средиземноморье, импорт, CFR	570-620	550-600
Восточная Азия, CFR	560-640	480-550

Безусловно, повышению цен на длинномерный прокат способствовал и недавний подъем курса евро относительно доллара. Котировки европейских компаний остались, по большому счету, теми же – около 300-320 евро за т EXW при внутренних поставках, порядка 300-310 евро за т FOB при экспорте в Северную Африку, но теперь 300 евро – это порядка \$403. При этом, хотя ситуация на европейском рынке конструкционной стали по-прежнему остается неблагоприятной, металлурги воспользовались представившейся возможностью для увеличения своих котировок на апрель. Так, в Италии цены возросли за неделю, примерно, на 20 евро за т и достигли 330-340 евро за т EXW для арматуры средних размеров.

Правда, специалисты предупреждают, что подъем может быть недолгим и завершиться быстро. Потребность ближневосточных и европейских стран в стальной продукции строительного



назначения остается, примерно, в 2-2,5 раза ниже, чем в тот же период предыдущего года. Поэтому потребители, немного пополнив свои запасы, могут покинуть рынок так же быстро, как и вернулись на него. Кроме того, большую роль на рынке продолжает играть ценовой фактор, так что резкое подорожание арматуры, наверняка, вызовет крайне негативную реакцию покупателей.

О том, что ситуация остается сложной, свидетельствует и обстановка в странах Восточной Азии. Японские компании благодаря сокращению затрат на металлолом снизили цены на арматуру при поставках в Корею до \$425-430 за т CFR. Китайские компании предлагают, примерно, по одной цене – \$470-500 за т FOB – в ту же Корею широкополочные балки, арматуру с микродобавками бора и такую же катанку. Внутри страны понижение цен на длинномерный прокат затормозилось, но все еще не прекратилось. Процесс сокращения складских запасов в мегаполисах восточных провинций уже стартовал, но для приведения

их в нормальное состояние понадобится несколько недель.

США в последнее время резко уменьшили импорт длинномерного проката: так, в феврале в страну поступило только 38,6 тыс. т катанки и 28,6 тыс. т арматуры, причем, крупнейшими поставщиками здесь выступали, соответственно, Канада и Мексика. Американские потребители практически не интересуются импортом из-за длительных сроков доставки, однако и спрос на продукцию национального происхождения остается незначительным.

Стоимость арматуры и низкоуглеродистой катанки американского производства стабилизировалась на

уровне \$550-570 за т (метрическую) EXW. Сортовой и фасонный прокат малых и средних размеров предлагается по \$750-800 за т EXW и дороже. Корпорация Nucor, крупнейший производитель этой продукции в стране, не стала уменьшать котировки на сорт в середине марта, когда она понизила цены на арматуру, однако, по мнению специалистов, ей, возможно, придется сделать это в апреле. В отличие от арматуры и катанки, в отношении сортового и фасонного проката американские потребители проявляют несколько больший интерес к предложениям из-за рубежа по ценам \$680 за т CIF и ниже.

## § Листовой прокат

Если цены на длинномерный прокат уже пошли вверх, то на рынке листовой продукции признаков повышения пока не видно. Украинские компании снизили стоимость горячекатаных рулонов при поставках в Турцию и страны Ближнего Востока до \$350-370 за т CFR, а в страны Южной и Восточной Европы – до около \$400-410 за т CIF/DAF. Некоторые трейдеры предлагают толстолистовую сталь из старых запасов по \$390-400 за т FOB, хотя цены производителей на коммерческие сорта варьируют между \$420 и \$480 за т FOB, а на судостроительный лист могут достигать \$500-520 за т FOB.

Однако все же можно предположить, что эти цены представляют собой предел отступления, и в ближайшее время котировки должны, как минимум, перестать снижаться, а в лучшем случае могут и несколько подрасти. Хотя на рынке плоского проката пока не предвидится существенного увеличения спроса, и продавцы, и покупатели, наверняка, должны отреагировать на скачок цен на арматуру.

По крайней мере, европейские металлурги надеются, что цены на горячекатаные рулоны в странах региона так и не опустятся ниже психологически значимой отметки в 300 евро за т EXW. Пока что региональные производители предлагают эту продукцию по 300-330

Цены мирового рынка на листовую прокат		
	12-19.03	19-26.03
<b>Горячекатаные рулоны, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	340-390	340-370
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	300-340	300-330
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	380-450	380-450
Турция, продукция из СНГ, CFR	360-410	350-390
Персидский залив, CFR	380-450	360-420
Китай, FOB	500-530	440-500
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	3180-3400	3180-3400
Китай, импорт из СНГ, CFR	370-400	370-400
Восточная Азия, CFR	370-500	370-470
США, импорт, CIF	480-540	470-520
США, EXW	480-530	480-530
<b>Холоднокатаные рулоны, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	430-520	420-480
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	410-450	380-430
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	480-550	450-520
Турция, продукция из СНГ, CFR	440-480	430-480
Персидский залив, CFR	460-550	440-540
Китай, FOB	570-580	570-580
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4050-4200	4050-4200
Восточная Азия, CFR	460-550	440-550
США, импорт, CIF	540-620	520-600
США, EXW	570-620	570-620
<b>Горячеоцинкованная сталь, 0,5-1 мм, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	530-580	500-560
Южная и Восточная Европа, EXW, @/т	480-520	440-500
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	570-620	520-600
Персидский залив, CFR	590-650	550-620
Китай, FOB	580-600	570-580
Китай, Шанхай, юаней/т, EXW	4050-4200	4000-4200
Восточная Азия, CFR	580-620	580-620
США, импорт, CIF	660-740	660-740
США, EXW	740-800	740-780

евро за т EXW, и эти цены не изменились с середины марта, хотя холоднокатаные рулоны, оцинкованная и толстолистовая сталь за это время успели подешеветь

на 20-30 евро за т, в том числе вследствие расширения поставок в Европу низкоценового импорта.

В целом европейские специалисты

настроены пессимистично. По оценкам британской консалтинговой компании MEPS, процесс оптимизации складских запасов в ЕС может затянуться до осени, что будет неизбежно сдерживать спрос на стальную продукцию. При этом, некоторые производители и трейдеры готовы продавать прокат даже себе в убыток, чтобы получить хоть какой-то приток наличности. Не радуют металлургов и неутешительные прогнозы в отношении строительной, автомобиле- и судостроительной отраслей Евросоюза – все они пострадали от кризиса особенно сильно. Кроме того, европейские банки до сих пор занимаются расчисткой своих балансов от "проблемных" активов и по-прежнему очень скудно кредитуют реальный сектор экономики.

А вот в Китае банки в начале текущего года, наоборот, увеличили объем предоставляемых корпоративных клиентам займов, примерно, на 25% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Правительство страны стремится компенсировать падение экспорта на те же 25% расширением поставок на внутренний рынок. Правда, китайским металлургическим компаниям все равно приходится сокращать объемы выпуска после явно избыточных февральских показателей.

На внутреннем рынке КНР котировки на горячий и холодный прокат в целом стабилизировались в интервале 3200-3300 юаней (\$468,5-483) и 4050-4200 юаней (\$593-615) за т EXW соответственно, однако толстолистовая и оцинкованная продукция продолжает медленно дешеветь. Тем не менее, местные специалисты предполагают, что котировки в ближайшем будущем останутся относительно постоянными. Компания Hebei Iron & Steel, последней из лидеров отрасли объявившая свои цены на апрель, ограничилась минимальными понижениями на 50 юаней за т, хотя ранее другие крупные компании объявляли об уменьшении котировок на 200-400 юаней за т.

Китайское правительство заявило, что с 1 апреля увеличит возврат НДС экспортерам плоского проката. Вероятно, будет удовлетворена просьба национальной металлургической ассоциации

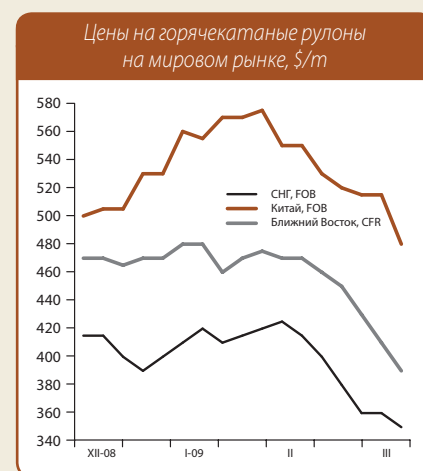
Цены мирового рынка на листовую прокат		
	12-19.03	19-26.03
<b>Толстолистовая сталь коммерческая, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	450-520	420-500
Южная и Восточная Европа, EXW, €/т	460-500	430-480
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	470-570	450-550
Турция, продукция из СНГ, CFR	470-550	450-530
Персидский залив, CFR	500-580	450-550
Китай, FOB	480-510	450-500
Восточная Азия, CFR	505-550	460-530
США, импорт, CIF	680-720	650-700
США, EXW	760-840	750-790
<b>Толстолистовая сталь судостроительная \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	510-580	500-560
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	550-640	550-640
Турция, продукция из СНГ, CFR	530-580	520-560
Китай, FOB	570-610	570-600
Восточная Азия, CFR	590-650	580-650

CISA о полном возврате НДС поставщикам холоднокатаных рулонов и оцинкованной стали и 13 из 17% – продавцам горячего проката (в том числе, очевидно, и толстолистового). Это означает, что китайские компании в ближайшем будущем смогут понизить экспортные котировки и тем самым повысить свою конкурентоспособность на внешнем рынке.

По большей части, китайские поставщики пока держат экспортные цены неизменными, однако в конце марта появились сообщения о новых предложениях с их стороны, предусматривающих продажу горячекатаных рулонов по \$440-480 за т FOB и коммерческой толстолистовой стали по \$430-470 за т FOB.

Стоимость горячего проката при поставках в Китай, при этом, не изменилась по сравнению с предыдущей неделей и составляют около \$380-400 за т CFR. Российская и украинская продукция поставляется также во Вьетнам, Индию и страны Юго-Восточной Азии по \$370-390 за т CFR. В то же время, холоднокатаные рулоны продолжают дешеветь. Китайские покупатели приобретают их по \$430-440 за т CFR, а некоторые компании пытаются сбить цену до около \$420 за т CFR.

В США цены на плоский прокат после спада в середине марта остаются относительно постоянными, за исключением продолжающей дешеветь толстолистовой стали. Не произошло изменений и в отношении импортных



котировок: иностранные компании предлагают американским покупателям горячекатаные рулоны по \$480-530 за т CIF, а холоднокатаные – по \$520-580 за т CIF. При этом, спрос на листовую продукцию из-за рубежа, в отличие от длинномерного проката, относительно постоянный и не обнаруживает тенденций к сокращению.

Правительство США приняло решение о выкупе долговых обязательств компаний, выпускающих автомобильные детали, на сумму в \$5 млрд., что должно несколько поддержать отрасль. Кроме того, объем предложения горячего проката на американском рынке должен в ближайшее время сузиться вследствие планируемого закрытия двух заводов компаний AK Steel и US Steel. Тем не менее, местные аналитики не ожидают на рынке плоского проката каких-либо изменений к лучшему, по крайней мере, до начала второго полугодия.



## § Металлолом, чугун

Турецким металлургическим компаниям, по большому счету, так и не удалось сбить цены на металлолом до менее \$200 за т CFR. Наоборот, повышение спроса и цен на арматуру и подорожание заготовок заставили их вернуться на рынок и возобновить закупки. При этом, большинство турецких производителей стали к концу марта исчерпали большую часть своих запасов сырья, что сделало их более сговорчивыми.

Стоимость американского и европейского материала HMS № 1&2 в итоге возросла до около \$210-220 за т CFR. Возобновили поставки и некоторые компании из СНГ, предлагающие лом 3А по ценам порядка \$210-215 за т CFR, хотя многие трейдеры по-прежнему указывают более высокие котировки – вплоть до \$230 за т CFR.

Тем не менее, турецкие потребители проявляют осторожность и, как правило, воздерживаются от заказа крупных партий лома. По мнению аналитиков, металлурги будут тщательно отслеживать ситуацию на рынке длинномерного проката и прекратят либо резко сократят закупки сырья, как только там появятся признаки слабости. Кроме того, турецкие компании справедливо опасаются скачка цен на лом в краткосрочном плане.

В Восточной Азии интерес к импорту металлолома снова стали проявлять китайские компании. Внутренние цены на лом в восточных провинциях стабилизировались и составляют около \$330-340 за т с доставкой на завод, поэтому по-

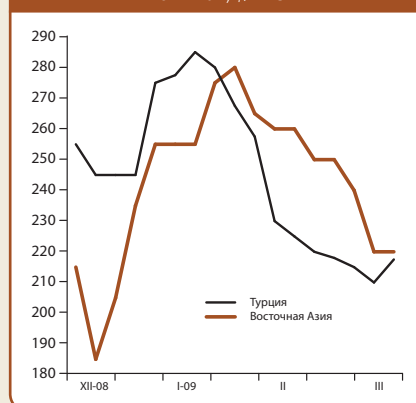
Цены мирового рынка на металлолом и чугун		
	12-19.03	19-26.03
<b>Металлолом, \$/т</b>		
Турция, российский/украинский 3А, CFR	210-230	210-230
Турция, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	205-215	212-220
Турция, европейский HMS № 1&2 (70:30), CFR	200-210	210-215
Турция, шредированный, CFR	215-230	220-225
Италия, HMS № 1 с доставкой на завод, €/т	155-165	155-165
Восточная Азия, американский HMS № 1&2 (80:20), CFR	210-230	210-235
Япония, H2, FOB	180-195	180-200
США, HMS № 1 с доставкой на завод, \$/длинную т	165-175	165-175
<b>Товарный чугун, \$/т</b>		
Страны СНГ, FOB Балтика/Черное море	220-240	210-230
Бразилия, FOB	220-230	210-230
Южная и Восточная Европа, импорт, CFR/DAF	270-280	260-280
Восточная Азия, CFR	260-280	250-280
США, импорт, CIF	250-260	240-260

купки японского и американского материала по \$225-235 за т CFR выглядят весьма выгодными.

Под влиянием увеличения спрос на лом в Китае слегка приподнялись внутренние цены в Японии, а вот американские аналитики прогнозируют на апрель дальнейшее удешевление материала на \$20 за длинную т (1016 кг). Негативный сигнал рынку подала корпорация Nucor, крупнейший производитель длинномерного проката в США. Если ранее руководство Nucor надеялось получить прибыль по итогам первого квартала, то недавно оно сообщило, что ожидает убытков, а средняя загрузка мощностей в первые три месяца текущего года составит всего 43%.

Трудности, которые испытывает Nucor, оказали негативное воздействие и на состояние рынка товарного чугуна. В Бразилии ряд компаний вообще прекратили выпуск, так как не могут про-

Цены на металлолом на мировом рынке, HMS № 1&2, \$/м CFR



дать уже выплавленный металл. Его запасы на складах оцениваются, примерно, в 500 тыс. т. Средний уровень цен на чугун бразильского, российского и украинского производства составляют на мировом рынке \$210-230 за т FOB. Спроса со стороны США по-прежнему практически нет, а объемы закупок со стороны Италии, Турции и стран Восточной Азии весьма скромные.

## § Ферросплавы

На рынке марганцевых ферросплавов продолжается падение цен, вызванное как низким спросом на эту продукцию из-за резкого сокращения объемов выплавки стали, так и удешевлением марганцевой руды. Австралия, ведущий поставщик этого сырья на внешний рынок, сообщила, что в 2008 году уменьшила объем экспорта на 17,9% по сравнению с предыдущим годом, до немногим менее 4,0 млн. т. Китай, крупнейший импортер

руды, в январе сократил закупки на треть по сравнению с декабрем.

В течение марта цены на ферро- и силикомарганец на мировом рынке понизились, примерно, на \$100-150 за т. Так, в конце месяца китайские компании предлагали на экспорт силикомарганец по \$1100-1200 за т FOB, а высокоуглеродистый ферромарганец, примерно, по \$1500 за т FOB. Правда, производители заявляют, что больше не могут опускать цены из-за повышения тарифов на электроэнергию.

В других регионах цены, впрочем, еще ниже. Индийские компании предлагают ферромарганец по \$950-980 за т FOB и низкокачественный силикомарганец (60% Mn) по \$750-780 за т FOB, а украинский ферросиликомарганец поставляется в Турцию и страны ЕС по \$900-950 за т CFR. Европейские компании в середине марта приобретали высокоуглеродистый ферромарганец российского производства по 850-870 евро за т DDP, а силикомарганец котировался в регионе на уровне несколько ниже 800

евро за т DDP. Впрочем, спрос на ферросплавы, как ожидается, вряд ли возрастет до второго полугодия, поэтому потребители рассчитывают на новое понижение цен в апреле.

В то же время, цены на ферросилиций, похоже, достигли относительной стабилизации. Китайские компании на протяжении последних двух недель удерживают цены в интервале \$1050-1100 за

т FOB. Низкий спрос со стороны иностранных покупателей оказался уравновешенным увеличением тарифов на электроэнергию.

## § Коксующийся уголь, кокс

Две крупнейшие металлургические компании Японии JFE Steel и Nippon Steel согласовали с ведущим поставщиком коксующегося угля BHP Billiton – Mitsubishi Alliance цены на этот материал в 2009/2010 финансовом году (начинается с 1 апреля). Котиров-

ки уменьшились на 57% сравнению с 2008/2009 годом и составили \$128-129 за т FOB. Это, конечно, заметно выше, чем в 2007 году, когда коксующийся уголь стоил около \$98-100 за т FOB, но с учетом резко сократившихся затрат на доставку производители стали фактически получают расценки двухлетней давности.

Достижение этого соглашения должно оказать влияние на переговоры, ведущиеся в настоящее время относительно контрактных цен на железную руду. Китайские металлурги требуют понижения на 40-50% по сравнению с прошлым годом, что также означает возвращение на уровень 2007/2008 года. Теперь они получили важный аргумент в свою пользу.

## § Железная руда

В переговорах, которые ведут поставщики и потребители железной руды, не наблюдается никакого прогресса. Уже практически очевидно, что до 1 апреля, когда завершится действие прежних контрактов, новые заключены не будут.

Правда, позиции сторон уже несколько сблизились. Руководство австралийской компании Rio Tinto, одного

из трех крупнейших экспортеров руды, признало, что цены должны упасть, но не на 40-50%, как предлагают китайские металлурги, а на 20-30%. Однако, по-видимому, должно пройти немало времени, прежде чем стороны найдут разумный компромисс.

При этом, экспортеры не скрывают своего желания потянуть время. Сейчас мировой рынок плоского проката все еще на спаде, а спотовые цены на руду

в марте просто обвалились: котировки на индийский 63,5%-ный концентрат в китайских портах упали до менее \$60 за т CIF. По оценкам некоторых специалистов, железорудные компании готовы ждать хоть до июля, когда на рынке стали, по их мнению, должны начаться изменения к лучшему. В конце концов, в прошлом году последние контракты были подписаны как раз в первых числах июля.

*Виталий Шимкович*

Мировое производство необработанной стали в январе-феврале 2009 года, тыс. т

Страна (регион)	Производство				Изменение, %	
	Февраль 2009 г.	Январь 2009 г.	Январь-февраль 2009 г.	Январь-февраль 2008 г.	Февраль к январю	Январь-февраль 2009 г. к январю-февралю 2008 г.
Австрия	349	416	765	1304	-16,1	-41,3
Бельгия	250	240	490	1884	4,2	-74,0
Болгария	60	60	120	190	0,0	-36,8
Великобритания	619	667	1286	2315	-7,2	-44,4
Венгрия	101	79	180	365	27,8	-50,7
Германия	2577	2663	5240	7882	-3,2	-33,5
Греция	140	140	280	438	0,0	-36,1
Испания	935	769	1704	2909	21,6	-41,4
Италия	1671	1592	3263	5591	5,0	-41,6
Люксембург	175	174	349	520	0,6	-32,9
Нидерланды	320	288	608	1269	11,1	-52,1
Польша	480	492	972	1664	-2,4	-41,6
Румыния	160	170	330	1041	-5,9	-68,3
Словакия	301	161	462	876	87,0	-47,3
Словения	35	36	71	115	-2,8	-38,3
Финляндия	158	195	353	791	-19,0	-55,4
Франция	1026	857	1883	3205	19,7	-41,2
Чехия	337	374	711	1169	-9,9	-39,2
Швеция	211	262	473	1012	-19,5	-53,3
<b>ЕС (27 стран), всего</b>	<b>10060</b>	<b>9821</b>	<b>19881</b>	<b>34855</b>	<b>2,4</b>	<b>-43,0</b>
Босния и Герцеговина	46	18	64	103	155,6	-37,9
Македония	26	15	41	61	73,3	-32,8
Норвегия	48	45	93	120	6,7	-22,5

Мировое производство необработанной стали в январе-феврале 2009 года, тыс. т						
Страна (регион)	Производство				Изменение, %	
	Февраль 2009 г.	Январь 2009 г.	Январь-февраль 2009 г.	Январь-февраль 2008 г.	Февраль к январю	Январь-февраль 2009 г. к январю-февралю 2008 г.
Сербия	68	44	112	325	54,5	-65,5
Турция	1701	1939	3640	4468	-12,3	-18,5
Хорватия	7	7	14	10	0,0	40,0
Швейцария	76	100	176	243	-24,0	-27,6
Остальная Европа, всего	1973	2168	4141	5329	-9,0	-22,3
Беларусь	180	178	358	401	1,1	-10,7
Казахстан	252	268	520	637	-6,0	-18,4
Молдова	45	28	73	160	60,7	-54,4
Россия	4096	3929	8025	12509	4,3	-35,8
Узбекистан	48	51	99	107	-5,9	-7,5
Украина	2317	2123	4440	7132	9,1	-37,7
СНГ (6 стран), всего	6938	6577	13515	20946	5,5	-35,5
Гватемала	0	30	30	55	-100,0	-45,5
Канада	590	640	1230	2855	-7,8	-56,9
Куба	20	20	40	49	0,0	-18,4
Мексика	800	810	1610	2950	-1,2	-45,4
Сальвадор	2	2	4	12	0,0	-66,7
США	3760	4082	7842	16867	-7,9	-53,5
Тринидад и Тобаго	15	15	30	94	0,0	-68,1
<b>Северная Америка, всего</b>	<b>5187</b>	<b>5569</b>	<b>10756</b>	<b>22884</b>	<b>-6,9</b>	<b>-53,0</b>
Аргентина	257	284	541	859	-9,5	-37,0
Бразилия	1654	1617	3271	5681	2,3	-42,4
Венесуэла	300	300	600	840	0,0	-28,6
Колумбия	60	60	120	205	0,0	-41,5
Парагвай	5	5	10	12	0,0	-16,7
Перу	80	80	160	182	0,0	-12,1
Уругвай	7	7	14	12	0,0	16,7
Чили	60	60	120	275	0,0	-56,4
Эквадор	7	7	14	14	0,0	0,0
<b>Южная Америка, всего</b>	<b>2430</b>	<b>2419</b>	<b>4849</b>	<b>8079</b>	<b>0,5</b>	<b>-40,0</b>
Алжир	25	18	43	133	38,9	-67,7
Египет	397	443	840	1143	-10,4	-26,5
Ливия	100	93	193	213	7,5	-9,4
Марокко	40	41	81	80	-2,4	1,3
ЮАР	470	472	942	1431	-0,4	-34,2
<b>Африка, всего</b>	<b>1033</b>	<b>1067</b>	<b>2100</b>	<b>2999</b>	<b>-3,2</b>	<b>-30,0</b>
Иран	947	950	1897	1581	-0,3	20,0
Катар	82	76	158	225	7,9	-29,8
Саудовская Аравия	310	201	511	825	54,2	-38,1
<b>Ближний Восток, всего</b>	<b>1338</b>	<b>1227</b>	<b>2565</b>	<b>2631</b>	<b>9,0</b>	<b>-2,5</b>
Индия	4100	4570	8670	9434	-10,3	-8,1
Китай	40422	41192	81614	79448	-1,9	2,7
Тайвань	1400	1400	2800	3520	0,0	-20,5
Южная Корея	3154	3517	6671	8816	-10,3	-24,3
Япония	5475	6378	11853	20061	-14,2	-40,9
<b>Азия, всего</b>	<b>54552</b>	<b>57058</b>	<b>111610</b>	<b>121278</b>	<b>-4,4</b>	<b>-8,0</b>
Австралия	277	437	714	1408	-36,6	-49,3
Новая Зеландия	61	76	137	131	-19,7	4,6
<b>Океания, всего</b>	<b>338</b>	<b>513</b>	<b>851</b>	<b>1540</b>	<b>-34,1</b>	<b>-44,7</b>
<b>Итого</b>	<b>83848</b>	<b>86420</b>	<b>170268</b>	<b>220541</b>	<b>-3,0</b>	<b>-22,8</b>
<b>Итого, без Китая</b>	<b>43426</b>	<b>45228</b>	<b>88654</b>	<b>141093</b>	<b>-4,0</b>	<b>-37,2</b>
<b>Итого, без Индии и Китая</b>	<b>39326</b>	<b>40658</b>	<b>79984</b>	<b>131659</b>	<b>-3,3</b>	<b>-39,2</b>

Примечание: на данные страны в 2004 году приходилось около 98% мирового производства стали

Источник: World Steel Association